



EUMOFA

Observatorio Europeo del Mercado de los Productos de la Pesca y de la Acuicultura

Nº 10/2017

LAS NOTICIAS DESTACADAS DEL MES

ÍNDICE

Primera venta en Europa

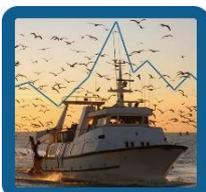
El jurel (Francia, Portugal, Noruega) y el camarón *Crangon* spp. (Bélgica, Dinamarca, Francia y el Reino Unido)

Suministro mundial

Caso práctico: El comercio comunitario; Pesquerías de productos pesqueros para uso no alimentario en la UE

Consumo: El calamar y la pota en Italia

Contexto macroeconómico



Todos los datos, información y mucho más en:

www.eumofa.eu/es

Síguenos en twitter:

@EU_MARE #EUMOFA

En este número

En enero-septiembre de 2017, el valor de primera venta aumentó en Italia y Letonia, como también ocurrió en el mismo periodo de 2016. En Bélgica, Dinamarca, Estonia, Noruega, Portugal, Suecia y el Reino Unido se siguió una tendencia opuesta. El valor de primera venta de la merluza aumentó en Bélgica, Dinamarca y Suecia, mientras que el valor de primera venta del lenguado se redujo en Bélgica, Francia, Italia, Noruega, Suecia y el Reino Unido. El volumen de primera venta del arenque aumentó en Dinamarca, Estonia, Italia y Noruega, pero descendió en el resto de los países analizados.

En enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio del jurel aumentó en Francia (+12%), Noruega (+8%) y Portugal (+4%).

Salvo en el caso de Francia, donde el precio del camarón *Crangon* spp. Registró una tendencia negativa, los precios de primera venta siguieron tendencias positivas en Bélgica, Dinamarca y el Reino Unido.

La Comisión Europea ha lanzado una nueva iniciativa de inversión de 14,5 millones de euros para fomentar en mayor medida el crecimiento azul sostenible en la UE.

La UE es el mayor comercializador del mundo en cuanto a valor de productos de la pesca y de la acuicultura. En el primer semestre de 2017, el flujo comercial se situó en 27.300 millones de euros y 6,9 millones de toneladas. Las importaciones procedentes de terceros países alcanzaron los 12.300 millones de euros, un 5% más que en el primer semestre del año anterior. El comercio entre los Estados miembros de la UE desempeña un papel fundamental y aumentó un 5% con respecto al S1-2016.

En 2016, los productos pesqueros comunitarios para uso no alimentario constituyeron un 20% de las capturas en volumen y un 3% en valor. El principal Estado miembro en lo que se refiere a capturas fue Dinamarca, con un 78% del volumen de los desembarques comunitarios totales. En 2017, la cuota comunitaria de aguacioso aumentó un 459% con respecto a 2016, dando lugar a un descenso del precio de primera venta para usos industriales en Dinamarca.

En enero-agosto de 2017, el precio de venta al público del calamar y la pota frescos para el consumo en los hogares en Italia fue de unos 10 EUR/kg, lo cual supuso un aumento del 2% con respecto a enero-agosto de 2016.

1. Primera venta en Europa

En **enero-septiembre de 2017**, diez Estados miembros de la Unión Europea y Noruega presentaron datos de primera venta de once grupos de productos¹. El valor de primera venta aumentó con respecto al año anterior (enero-septiembre de 2016) en Italia y Letonia. En Bélgica, Dinamarca, Estonia, Noruega, Portugal, Suecia y el Reino Unido se registró una tendencia opuesta. El valor de primera venta se mantuvo estable en Francia.

En **Bélgica en enero-septiembre de 2017**, la primera venta se redujo en valor (-3%) y en volumen (-5%) con respecto a enero-septiembre de 2016. Los principales factores que dieron lugar a este descenso fueron la caída de los valores y los volúmenes de primera venta del bacalao (-19% en valor, -18% en volumen), el salmonete (-35% en valor y en volumen), y el lenguado (-14% en valor, -11% en volumen). El descenso observado durante los ocho primeros meses del año terminó con un fuerte aumento del valor y del volumen (+33% y +22%, respectivamente) registrados en **septiembre de 2017** en comparación con septiembre de 2016. De las principales especies, las que más contribuyeron al aumento de la primera venta fueron el lenguado (+40% en valor, +43% en volumen), y la solla (+32% en valor, 17% en volumen). El mayor aumento de los precios medios se observó para el bacalao y el rémolo (ambos +14%).

En **Dinamarca en enero-septiembre de 2017**, el valor de primera venta fue de 250 millones de euros, un descenso del 5% con respecto a enero-septiembre de 2016; el volumen aumentó un 3% hasta las 184.000 toneladas. El descenso de los precios del arenque (-16%), el bacalao (-3%) y la solla (-9%) contribuyó a la disminución del valor, mientras que el aumento de los desembarques de arenque (+10% con 95.780 toneladas) incrementó el volumen general. En **septiembre de 2017**, el descenso del valor de primera venta (-3%) con respecto a septiembre de 2016 se debió al arenque, el bacalao, la cigala y la solla. El incremento del volumen de primera venta del mejillón *Mytilus* spp. (+160%), el carbonero (+17%) y la merluza (+14%) contribuyó al aumento general del volumen (+29%). El volumen del mejillón aumentó considerablemente debido a la apertura y al cierre de las zonas de pesca en Dinamarca.

En **enero-septiembre de 2017**, **Estonia** registró descensos tanto en el valor como en el volumen de primera venta (-4% y -2%, respectivamente) con respecto al mismo periodo del año anterior. El espadín (-10% en valor, -6% en volumen) y el lucioperca (-54% tanto en valor como en volumen) fueron las especies más responsables de los descensos. En **septiembre de 2017**, la tendencia se revirtió: el valor y el volumen de primera venta aumentaron considerablemente (+158% y +385%, respectivamente), con respecto a septiembre de 2016. Los aumentos se debieron a un incremento considerable de los precios de primera venta y al aumento de los desembarques de arenque y espadín. Asimismo, el volumen aumentó gracias a la perca europea (+27%). Salvo en el caso de la perca europea (+12%), los precios medios del arenque y el espadín siguieron una tendencia opuesta y ambos descendieron un 19%.

En **Francia en enero-septiembre de 2017**, la primera venta se mantuvo estable: sin cambios en valor y un 1% inferior en volumen, con respecto a enero-septiembre de 2016. En **septiembre de 2017**, gracias a un ligero aumento del precio medio (+2%), la primera venta aumentó en valor (+2%), pero no cambió en volumen en comparación con septiembre de 2016. Las cuatro principales especies, la anchoa, la albacora, la jibia y el globito y la maruca,

registraron un considerable aumento en valor (+109%, +43%, +63%, y +25%, respectivamente) y, de estas cuatro especies, solo la jibia y el globito registraron un aumento de precio, pasando de 4,14 a 5,08 EUR/kg (+23%). Entre las diez principales especies, el mayor aumento en volumen correspondió a la anchoa (+212) debido a la estacionalidad de las pesquerías, mientras que los mayores descensos se observaron para la sardina (-24%) y la caballa y el rape (ambos -11%).

En **Italia en enero-septiembre de 2017**, la primera venta aumentó en valor (+3%) y en volumen (+4%) con respecto al mismo periodo de 2016. La anchoa, la almeja, la gamba blanca, la merluza, el pez espada, el pulpo y el salmonete representaron juntos el 49% y el 57% del valor y el volumen totales de primera venta, respectivamente. En **septiembre de 2017**, se pudo observar una tendencia positiva en valor (+3% con respecto a septiembre de 2016), mientras que el valor de primera venta descendió (-17%). En septiembre de 2017, las tres especies más importantes en valor fueron la almeja, la sardina y la gamba blanca, que registraron aumentos en valor (+3%, +95% y +23%, respectivamente, con respecto a septiembre de 2016) a pesar de la importante caída del precio (-16%) de la gamba blanca, de 6,77 EUR/kg en septiembre de 2016 a 5,70 EUR/kg en septiembre de 2017.

Letonia registró un aumento del valor (+8%) y del volumen (+15%) de primera venta en **enero-septiembre de 2017**, frente a enero-septiembre de 2016. Esto se debió al incremento de los precios de primera venta del bacalao (+44%), el espadín (+14%) y el eperlano (+43%) así como al aumento de los desembarques de estas especies. En **septiembre de 2017**, un gran volumen de bacalao (+25%), platija europea (+24%) y espadín (+53%) contribuyó al incremento general del volumen, creciendo un 16% con respecto a septiembre de 2016. La caída del precio de primera venta del arenque y del espadín (-4% y -9%, respectivamente) no afectó a la subida generalizada del valor de primera venta (+11%) frente a septiembre de 2016. El eperlano registró la mayor caída del precio (-43%) a 0,12 EUR/kg en septiembre de 2017.

En **Noruega en enero-septiembre de 2017**, el valor de primera venta descendió un 3%, hasta los 1.600 millones de euros, mientras que el volumen se movió en la dirección opuesta (+6%), situándose en 2 millones de toneladas, en comparación con enero-septiembre de 2016. Esto se debió principalmente a un descenso del precio de primera venta de la caballa, el arenque y el carbonero, conllevado por el aumento de las capturas de estas especies. En **septiembre de 2017**, se observó una tendencia negativa, con un descenso del valor y del volumen de primera venta (-11% y -7%, respectivamente). Esto se debió, principalmente, a la disminución del precio de primera venta del arenque a 1 EUR/kg (-23%), y del carbonero, a 0,70 EUR/kg (-13%). El descenso del volumen de primera venta del bacalao (-16%), el cangrejo (-29%) y el arenque (-15%) contribuyó a la caída general del volumen con respecto a septiembre de 2016.

En **Portugal en enero-septiembre de 2017**, la primera venta descendió en valor (-2%) y en volumen (-6%), con respecto al mismo periodo de 2016. La disminución de los precios de primera venta (-10%) de todas las especies desembarcadas contribuyó a la caída general del valor, principalmente debido al pulpo, la sardina y el jurel (-5%, -13% y -7%, respectivamente). En **septiembre de 2017**, la primera venta descendió en valor (-28%) y en volumen (-20%) con respecto a septiembre de 2016. Esto se debió, en gran medida, al descenso de los precios y de las

capturas de anchoa (descenso neto de -4,6 millones de euros), pulpo, caballa, pez sable y lenguado. En el caso de las principales especies, el precio medio descendió para la almeja a 1,28 EUR/kg (-44%) y aumentó para el pulpo a 7,50 EUR/kg frente a los 4,42 EUR/kg (+70%) de septiembre de 2016.

En **España**, la primera venta cayó un 7% en valor y en volumen en **enero-septiembre de 2017** con respecto al mismo periodo de 2016. La tendencia negativa se debió principalmente al descenso de los precios de primera venta y al menor volumen de merluza (-2% y -7%, respectivamente), albacora (-14%, -24%, respectivamente) y rape (ambos -11%). En **septiembre de 2017**, el valor de primera venta (91 millones de euros) cayó un 8% y el volumen se situó en 37.189 toneladas, lo cual supuso un descenso del 6% con respecto a septiembre de 2016. El incremento de los precios de la almeja (+43%) y la caballa (+27%), entre otras especies, no compensó en descenso general del valor, producido en gran medida por la albacora (-12%), la sardina (-44%) y la anchoa (-50%). El incremento del 96% del volumen de caballa no revirtió el volumen general negativo creado por el jurel (-7%), la merluza (-17%) y la sardina (-56%). Los precios medios descendieron especialmente para la caballa (-35%), situándose en 0,36 EUR/kg en septiembre de 2017.

En **Suecia**, los descensos de valor (-23%) y volumen (-25%) de **enero-septiembre de 2017** con respecto al mismo periodo de 2016 estuvieron provocados por el bacalao, el arenque, el espadín y la cigala. En **septiembre de 2017**, el valor de primera venta del bacalao (-24%), la cigala (-57%) y el carbonero (-34%) contribuyó al descenso general del valor, mientras que el arenque

(+103% a 11.537 toneladas) fue la especie que más contribuyó al incremento general del volumen en septiembre de 2017 con respecto al mismo mes de 2016. El precio medio del arenque descendió un 17% y el precio medio del carbonero registró una de las mayores caídas de las principales especies, descendiendo un 21% hasta los 1,43 EUR/kg en septiembre de 2017 frente a los 1,82 EUR/kg de septiembre de 2016.

En el **Reino Unido** en **enero-septiembre de 2017**, tanto el valor como el volumen descendieron un 28% con respecto al mismo periodo de 2016, situándose en 415 millones y 228.030 toneladas. El descenso de los precios y el menor volumen de eglefino, cigala, caballa y vieira y volandeira constituyeron la principal causa de este descenso. En **septiembre de 2017**, la caída del valor de primera venta (-14%) y del volumen (-3%) se debió principalmente al arenque, cuyos valor y volumen se redujeron (-57% y -27%, respectivamente). Asimismo, los precios medios totales descendieron para todas las especies desembarcadas (-5%). Entre ellas, el arenque registró el mayor descenso del precio medio con un 40% (0,41 EUR/kg en septiembre de 2017 frente a 0,69 EUR/kg en septiembre de 2016).

[Aquí](#) puede consultar los datos de primera venta más recientes disponibles en EUMOFA para **octubre de 2017**

Tabla 1. **RESUMEN DE LA PRIMERA VENTA EN ENERO-SEPTIEMBRE DE LOS PAÍSES QUE PRESENTARON INFORMES** (volumen en toneladas y valor en millones de euros)

País	Enero-septiembre de 2015		Enero-septiembre de 2016		Enero-septiembre de 2017		Cambio con respecto a enero-septiembre de 2016	
	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor
Bélgica	12.671	48,50	12.192	47,55	11.576	46,33	-5%	-3%
Dinamarca	193.409	229,64	179.170	263,64	183.943	249,60	3%	-5%
Estonia	38.042	8,61	33.958	8,12	33.292	7,84	-2%	-4%
Francia	147.072	486,12	144.096	482,57	142.767	484,32	-1%	0%
Italia*	65.620	240,70	63.480	238,87	66.113	246,94	4%	3%
Letonia	37.024	9,17	36.280	7,83	41.705	8,47	15%	8%
Noruega	2.127.510	1.560,64	1.935.845	1.622,97	2.047.402	1.567,18	6%	-3%
Portugal	86.591	145,40	78.590	151,08	74.034	148,63	-6%	-2%
España	340.296	832,43	384.751	965,01	356.177	900,21	-7%	-7%
Suecia	131.366	74,61	84.692	65,86	63.251	50,44	-25%	-23%
Reino Unido	291.407	523,88	318.109	579,67	228.030	415,23	-28%	-28%

Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017); los datos sobre volumen se expresan en peso neto.

*Datos parciales. Los datos de primera venta de Italia cubren 229 puertos (aproximadamente 50% de los desembarques totales).

Tabla 2. **RESUMEN DE LA PRIMERA VENTA EN SEPTIEMBRE DE LOS PAÍSES QUE PRESENTARON INFORMES**
(volumen en toneladas y valor en millones de euros)

País	Septiembre de 2015		Septiembre de 2016		Septiembre de 2017		Cambio con respecto a septiembre de 2016	
	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor
Bélgica	1.512	5,51	1.073	4,18	1.309	5,57	22%	33%
Dinamarca	31.820	35,30	27.493	38,48	35.499	37,23	29%	-3%
Estonia	1.618	0,50	771	0,35	3.742	0,91	385%	158%
Francia	17.737	54,83	15.072	50,77	15.061	51,81	0%	2%
Italia*	6.336	20,28	7.433	21,78	6.183	22,51	-17%	3%
Letonia	4.525	1,17	4.705	1,01	5.476	1,11	16%	11%
Noruega	220.783	195,59	208.601	212,09	193.970	187,84	-7%	-11%
Portugal	14.515	15,72	13.855	23,65	11.055	17,00	-20%	-28%
España	37.580	99,83	39.520	99,13	37.189	91,07	-6%	-8%
Suecia	9.369	8,63	7.763	9,00	12.826	8,28	65%	-8%
Reino Unido	32.853	56,06	36.830	66,04	18.234	31,09	-50%	-53%

Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017); los datos sobre volumen se expresan en peso neto.

*Datos parciales. Los datos de primera venta de Italia cubren 229 puertos (aproximadamente 50% de los desembarques totales).

1.1. EL JUREL Y EL CAMARÓN CRANGON SPP. EN PAÍSES SELECCIONADOS

1.1.1. JUREL



El jurel (*Trachurus trachurus*) es una especie meridional que alcanza su límite de distribución en el mar del Norte. En otoño, el jurel deja el mar del Norte

para regresar en primavera. El jurel abunda en aguas tropicales y templadas del Atlántico oriental y del Mediterráneo, extendiéndose desde Noruega hasta Sudáfrica.

El jurel forma grandes bancos en aguas profundas e intermedias durante el día. Por la noche, se dispersa formando una capa en el fondo marino. La especie suele ocupar mares epicontinentales de hasta 200 m, pero se han registrado individuos a profundidades de 500 m. El jurel madura al alcanzar entre 16 y 25 cm (2-4 años), aunque depende de la región, de manera que la primera madurez puede alcanzarse al final del primer año.

Los juveniles son predadores pelágicos que se alimentan de organismos plantónicos, como los copépodos. Los individuos de mayor tamaño se alimentan cada vez más en zonas demersales y los pequeños peces se convierten en una parte más importante de su dieta. El arenque, el bacalao y el plegonero (de 5 a 7 cm de largo) constituyen sus principales presas².

El jurel es una especie de alta importancia comercial. Suele comercializarse fresco, congelado, seco, en salazón, ahumado y en conserva. También se presenta frito, a la parrilla y al horno³.

Se pesca y se desembarca principalmente para el consumo humano, pero el mercado del norte de Europa es pequeño y la mayoría de las capturas se exportan.

En el mar Mediterráneo se captura normalmente con cerco o arrastre de fondo, aunque también con caña y sedal. El jurel es también especie objetivo en la pesca de recreo.

En el mar de Noruega y el mar del Norte (División CIEM IIa, División IIIa y subzona IV) las poblaciones de jurel están sujetas a TAC, mientras que la especie no está sujeta a las restricciones de los TAC en el Mediterráneo⁴.

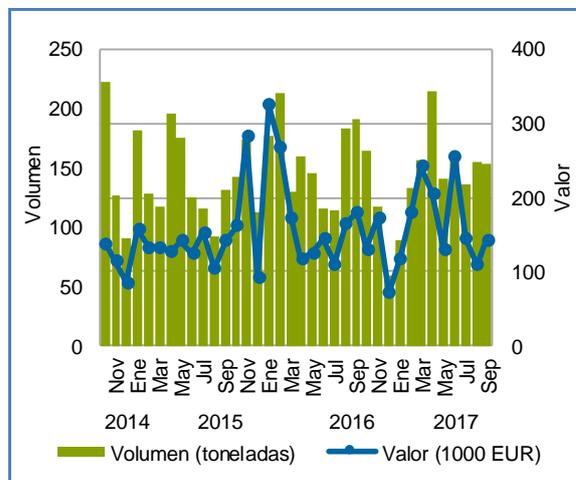
Se considera que la gestión de esta especie solamente a través del control del esfuerzo puede no ser eficaz en el Mediterráneo, y que los límites de captura son un medio más eficaz de gestionar la especie. La talla mínima de desembarque en la UE es de 15 cm⁵.

En **Francia en enero-septiembre de 2017**, la primera venta acumulada de jurel, a 1,53 millones de euros, aumentó en valor (+20%), y se situó en 1.355 toneladas (+7%) frente a enero-septiembre de 2016. La primera venta fue considerablemente mayor tanto en valor (+45%) como en volumen (+24%) que en enero-septiembre de 2015. En septiembre de 2017, la primera venta descendió en valor (-21%) y en volumen (-20%) con respecto a septiembre de 2016.

El jurel se desembarca principalmente en los puertos del Mediterráneo y el mar del Norte, con cinco puertos que cubren el 60% del valor de primera venta en 2017: Saint-

Gilles-Croix-de-Vie, St Jean-de-Luz, La Turballe, Boulogne-sur-Mer y Sète.

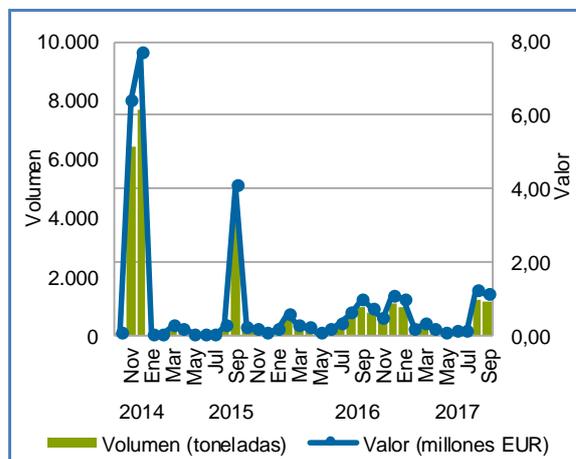
Figura 1. JUREL: PRIMERA VENTA EN FRANCIA



Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En **Noruega en enero-septiembre de 2017**, la primera venta del jurel se situó en 4,22 millones de euros y 10.144 toneladas. Aumentó en valor (+33%) y en volumen (+23%) frente a enero-septiembre de 2016. En comparación con el mismo periodo de 2015, descendió en valor (-12%) y aumentó considerablemente en volumen (+25%). En **septiembre de 2017**, la primera venta aumentó un 14% en valor y un 8% en volumen con respecto a septiembre de 2016.

Figura 2. JUREL: PRIMERA VENTA EN NORUEGA



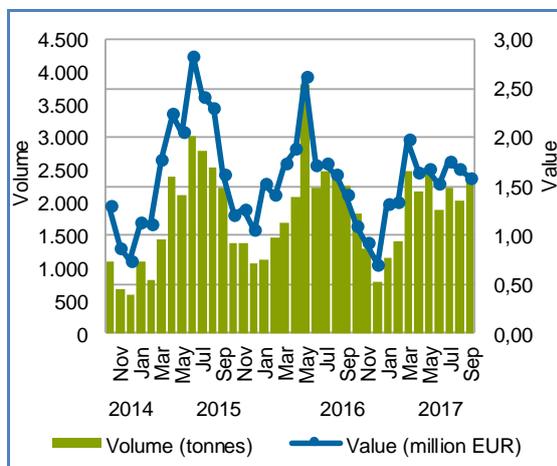
Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En **Portugal en enero-septiembre de 2017**, la primera venta de jurel alcanzó los 14,49 millones de euros y las 18.204 toneladas. Aumentó en valor (+3%) y descendió en volumen (-1%) en comparación con enero-septiembre de 2016. Frente a 2015, la tendencia se revirtió; la primera venta descendió un 11% en valor y aumentó un 5% en volumen. En septiembre de 2017, el valor y el volumen aumentaron (+13% y +5%, respectivamente) con respecto a septiembre de 2016.

Toda la primera venta de jurel se registró en los puertos del golfo de Vizcaya y en la costa ibérica. Peniche es el principal puerto, con 3.332 toneladas registradas en enero-septiembre de 2017. Otros puertos principales en términos

de valor y volumen son Figueira da Foz, Nazaré, Aveiro y Sesimbra.

Figura 3. **JUREL: PRIMERA VENTA EN PORTUGAL**



Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En los últimos tres años, el precio medio anual de primera venta del jurel fue de 1,08 EUR/kg en Francia, 0,53 EUR/kg en Noruega y 0,91 EUR/kg en Portugal. En líneas generales, los precios de septiembre de 2017 aumentaron con respecto a los de septiembre de 2016 en todos los países analizados.

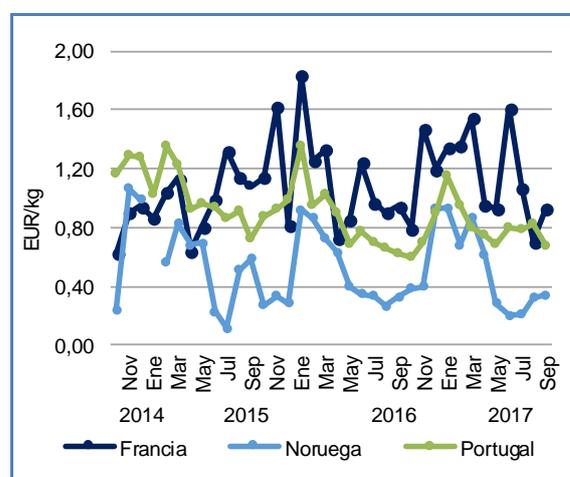
En Francia, en enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio del jurel fue de 1,14 EUR/kg, lo cual supuso un aumento frente a enero-septiembre de 2016 (+12%) y enero-septiembre de 2015 (+17%). En los dos últimos años, los precios aumentaron en enero y noviembre, llegando a su máximo en enero de 2016, con 1,83 EUR/kg, correspondientes a 177 toneladas. En Francia, el menor precio se registró en octubre de 2014, cuando 222 toneladas de jurel solamente costaban 0,62 EUR/kg. Esto se debió al incremento del volumen de las capturas en el periodo de 36 meses comprendido entre 2014 y 2017.

Los precios medios registrados en Noruega en enero-septiembre de 2017 son los más bajos de los países analizados. En los últimos tres años, el mayor precio (1,07 EUR/kg) se registró en noviembre de 2014, cuando se desembarcaron 6.413 toneladas. Se observa que los precios fueron más altos en invierno (enero-febrero) y más bajos en verano (junio-agosto). El precio más bajo se registró en junio de 2017, a 0,20 EUR/kg.

En enero-septiembre de 2017, el precio medio fue de 0,42 EUR/kg, un 8% más alto que en el mismo periodo de 2016 y un 30% más bajo que en 2015, cuando se situó en 0,60 EUR/kg.

En los últimos tres años, los precios portugueses registraron sus mayores valores en invierno. Los precios se dispararon en febrero de 2015 y en enero de 2016, situándose en 1,35 EUR/kg para 824 y 1.137 toneladas, respectivamente. Los precios más bajos se registraron en octubre de 2016, a 0,59 EUR/kg para 1.832 toneladas. En enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio fue de 0,80 EUR/kg, un ligero aumento frente a enero-septiembre de 2016 (+4%) y un descenso frente a enero-septiembre de 2015 (-15%).

Figura 4. **JUREL: PRECIO DE PRIMERA VENTA EN PAÍSES SELECCIONADOS**

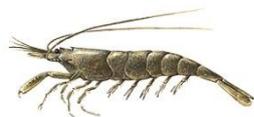


Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

Otras ediciones de *Las noticias destacadas del mes* en las que se habla del jurel:

Primera venta: Portugal (8/2016, 6/2015, 9/2015, mayo 2013).

1.1.2. CAMARÓN CRANGON SPP.



El camarón o gamba (*Crangon crangon*) suele encontrarse en el mar del Norte. Se trata de una especie bastante pequeña (5-7 cm) que puede vivir hasta

tres años. El camarón habita en fondos de arena y lodo de aguas costeras poco profundas. En verano, se mantiene cerca de la costa, donde el agua es más templada. En invierno, vive más alejado de la costa, en zonas que aún no se han enfriado. Durante el día, vive enterrado en la arena o en el barro y, de noche, migra con las mareas en busca de alimento. El camarón es omnívoro. Su color varía de lechoso pálido a gris piedra, en función del fondo marino. Gracias a las células especiales con pigmentos de su cáscara, el camarón se puede camuflar⁶.

Se distribuye del Atlántico norte (Noruega e Islandia) a las aguas del norte de África y del Mediterráneo. No obstante, solamente las aguas costeras poco profundas, como las del sur del mar del Norte, albergan índices abundantes como para soportar una pesca intensiva. Los Países Bajos, Alemania y Dinamarca representan el 95% de la producción total europea.

El mercado del camarón *Crangon* está compuesto principalmente por productos frescos. En la UE, Bélgica es el mayor mercado consumidor (más de la mitad del mercado comunitario total), seguido de los Países Bajos y Alemania. Más del 90% del mercado está compuesto por camarón pelado.

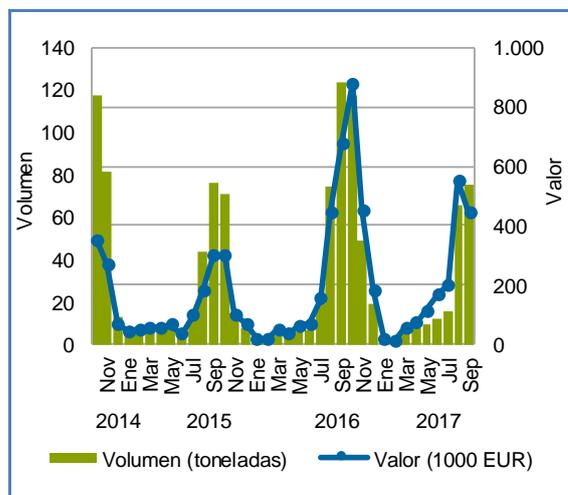
En Dinamarca no existe un mercado interno para el camarón *Crangon* spp. Solamente se venden pequeñas cantidades a restaurantes locales, mientras que la mayoría de las capturas se exportan a los Países Bajos, entre otros destinos. No obstante, parte del procesado se realiza en Dinamarca.

El camarón *Crangon* del mar del Norte no se encuentra restringido por un máximo de capturas permitidas⁷. Existe un sistema de licencias para la pesca de *Crangon* en los Países Bajos, Alemania, Dinamarca, Bélgica y el Reino Unido. La única legislación referente a la pesca de camarón aborda medidas técnicas (el uso de redes separadoras y el tamaño mínimo de las mallas)⁸. Otras iniciativas de gestión son locales e incluyen las mencionadas licencias y zonas de veda. Asimismo, en los Países Bajos, los pescadores no pueden pescar durante los fines de semana⁹.

El valor de primera venta del camarón *Crangon* en **Bélgica** en **enero-septiembre de 2017** fue de 1,6 millones de euros, correspondientes a 193 toneladas. Esto supuso un aumento del 7% en valor y un descenso del 20% en volumen en comparación con enero-septiembre de 2016. Frente a enero-septiembre de 2015, el valor y el volumen de primera venta aumentaron un 86% y un 9% respectivamente. Tanto el valor (-34%) como el volumen (-39%) descendieron en **septiembre de 2017** con respecto a septiembre de 2016.

Oostend (1,11 millones de euros a 138.207 toneladas), Nieuwpoort (0,45 millones de euros a 50.910 toneladas) y Zeebrügge (0,04 millones de euros a 3.944 toneladas) son los principales puertos belgas del mar del Norte en los que el camarón *Crangon* se registró en primera venta en enero-septiembre de 2017.

Figura 5. CAMARÓN CRANGON: PRIMERA VENTA EN BÉLGICA

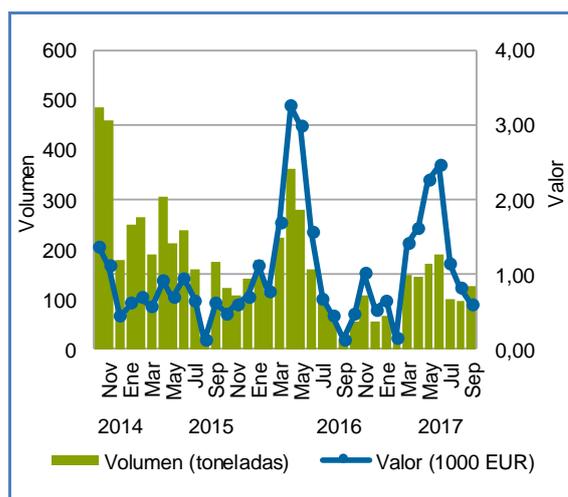


Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En **Dinamarca** en **enero-septiembre de 2017**, la primera venta de camarón *Crangon* alcanzó los 11,1 millones de euros y las 1.061 toneladas. Descendió un 12% en valor y un 30% en volumen con respecto a enero-septiembre de 2016. Si lo comparamos con el mismo periodo de 2015, el valor aumentó un 90%, pero el volumen descendió un 42%. En comparación con septiembre de 2016, la primera venta de *Crangon* triplicó su valor debido al aumento del volumen en 2017.

Los tres principales puertos daneses para los desembarques de camarón *Crangon* en valor y en volumen son Esbjerg, Havneby y Hvide Sande, todos ellos situados en la costa del mar del Norte.

Figura 6. CAMARÓN CRANGON SPP.: PRIMERA VENTA EN DINAMARCA



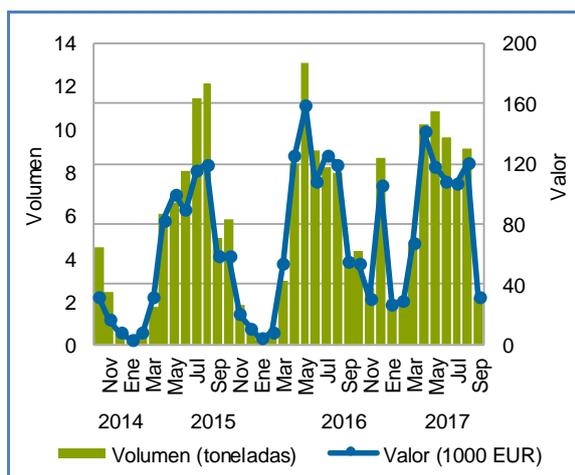
Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En **Francia** en **enero-septiembre de 2017**, la primera venta de camarón *Crangon* descendió ligeramente (-2%) en valor y aumentó un 7% en volumen frente a enero-septiembre de 2016, alcanzando los 0,75 millones de euros y las 58 toneladas. En comparación con enero-septiembre de 2015, el valor y el volumen de primera venta aumentaron (23% y 13%, respectivamente). En septiembre de 2017, tanto el valor

como el volumen descendieron un 44% con respecto al mismo mes de 2016.

Los puertos de Francia se encuentran en el golfo de Vizcaya y en la costa ibérica, el mar Mediterráneo y el mar del Norte. De ellas, las costas de Vizcaya y de la península Ibérica registran el 97% del valor y del volumen de camarón *Crangon* (los principales puertos incluyen La Cotinière en Saint-Pierre y d'Oléron Le Croisic).

Figura 7. CAMARÓN CRANGON: PRIMERA VENTA EN FRANCIA

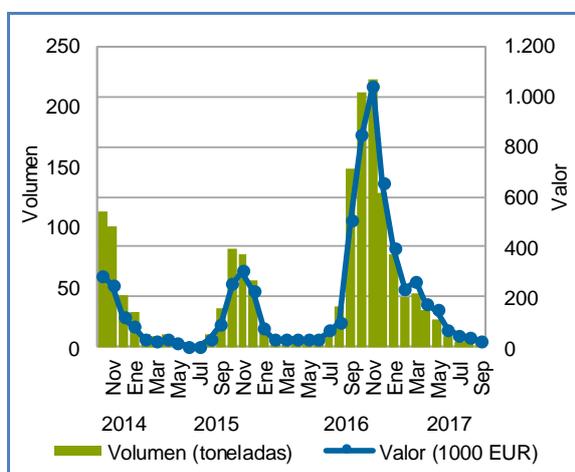


Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

El valor de primera venta del camarón *Crangon* en el Reino Unido en **enero-septiembre de 2017** fue de 1,4 millones de euros, correspondientes a 244 toneladas. Esto supuso un aumento del 55% y del 1% en valor y en volumen, respectivamente, frente a enero-septiembre de 2016. En comparación con enero-septiembre de 2015, la primera venta aumentó más del triple en valor y se duplicó en volumen. Tanto el valor (-96%) como el volumen (-97%) descendieron en **septiembre de 2017** con respecto a septiembre de 2016.

Los principales puertos del Reino Unido en los que se desembarcó camarón *Crangon* en 2017, en valor y en volumen, son Kings's Lynn (1,06 millones de euros, 199 toneladas) y Boston (0,11 millones de euros, 18 toneladas) en la costa del mar del Norte y Maryport (0,06 millones de euros, 6 toneladas) y Silloth (0,09 millones de euros, 11 toneladas) en la costa del mar Céltico.

Figura 8. CAMARÓN CRANGON: PRIMERA VENTA EN EL REINO UNIDO



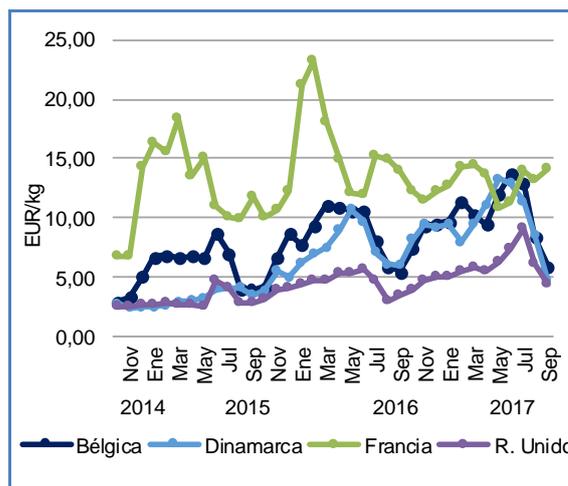
Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En los últimos tres años, el precio de primera venta del camarón *Crangon* osciló entre unos 2,42 EUR/kg en Dinamarca y 23,19 EUR/kg en Francia. De media, los precios más altos se registraron en Francia, un 208% más altos que en el Reino Unido, un 103% más altos que en Dinamarca y un 67% más altos que en Bélgica. El precio relativamente alto registrado para el *Crangon* en Francia se puede explicar por el considerable descenso del volumen de primera venta de los últimos tres años (pasando de 1 a 13 toneladas) en comparación con otros países analizados (Bélgica; 1-118 toneladas, Dinamarca; 18-470 toneladas, el Reino Unido; 5-228 toneladas). Excepto en el caso de Francia, donde los precios siguieron una tendencia negativa, los precios registraron una tendencia ascendente en el resto de países en septiembre de 2017 con respecto al mismo mes de 2016.

En Bélgica en enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio fue de 8,42 EUR/kg, un aumento del 34% frente a enero-septiembre de 2016. En comparación con enero-septiembre de 2015, el precio de 2017 siguió un aumento aún mayor (+70%). En Bélgica, en los tres años anteriores, los precios fueron más altos en el periodo marzo-junio. Las capturas suelen ser inferiores en este periodo, lo cual contribuye al aumento de los precios de primera venta. El precio más alto fue de 13,66 EUR/kg en junio de 2017, correspondiente a 12 toneladas, mientras que el precio más bajo se registró en octubre de 2014, a 2,94 EUR/kg, correspondiente a 118 toneladas.

Al igual que en Bélgica, los precios de Dinamarca varían en función de la estacionalidad de las pesquerías. Fueron más altos de febrero a agosto. En el periodo de tres años analizado, los precios se dispararon a más de 13 EUR/kg en mayo de 2017. En enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio fue de 10,45 EUR/kg, lo cual supuso un aumento con respecto a enero-septiembre de 2016 (+25%) y enero-septiembre de 2015 (+228%). El precio más bajo se registró en noviembre de 2014 (2,42 EUR/kg), correspondiente a 461 toneladas.

Figura 9. CAMARÓN CRANGON: PRECIO DE PRIMERA VENTA EN PAÍSES SELECCIONADOS



Fuente: EUMOFA (actualizado el 17.11.2017).

En Francia, en enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio del camarón *Crangon* fue de 12,80 EUR/kg (-8% con respecto a enero-septiembre de 2016 y +9% frente a enero-septiembre de 2015). Francia registró los mayores precios de camarón *Crangon* en el periodo enero-abril de 2016, cuando el suministro de camarón *Crangon* descendió hasta su menor valor del periodo observado. El mayor precio se

alcanzó en febrero de 2016 (23,19 EUR/kg), correspondiente a menos de una tonelada.

El bajo precio de 6,72 EUR/kg se registró en noviembre de 2014. En el Reino Unido, en enero-septiembre de 2017, el precio unitario medio fue de 5,65 EUR/kg, mostrando un aumento del 54% frente a enero-septiembre de 2016. En comparación con enero-septiembre de 2015, el precio fue

considerablemente mayor (+106%). Los precios fueron más altos en junio-julio de 2017, cuando las capturas fueron las más bajas registradas desde mayo de 2016. El precio más alto fue de 9,13 EUR/kg (julio de 2017), correspondiente a 5 toneladas.

Otras ediciones de *Las noticias destacadas del mes* en las que se habla del **camarón *Crangon spp.***:

Primera venta: Dinamarca (7/2016).

Comercio: Exportaciones intracomunitarias (11/2016).

2. Suministro mundial

Economía azul / UE: La Comisión Europea (CE) ha lanzado una nueva iniciativa de inversión de 14,5 millones de euros para fomentar en mayor medida el crecimiento azul sostenible en la UE. Financiada a través del FEMP, 8 millones de euros de esta iniciativa se han separado para ayudar a las PYMES, incluyendo *start-ups* encargadas de testar productos y servicios novedosos dentro de sectores con alto potencial de la emergente economía azul. Entre los diferentes proyectos, los fondos se utilizarán para apoyar proyectos de *twinning* en el mar Mediterráneo, incluidos los realizados entre instituciones educativas y de formación marítima, empresas de economía azul y comunidades pesqueras locales¹⁰.

Posibilidades de pesca / ICCAT / Mediterráneo: La Comisión Internacional para la Conservación del Atún Atlántico (ICCAT), responsable de la conservación del atún y especies afines en el océano Atlántico y mares adyacentes, celebró su Reunión Anual en Marrakech del 14 al 21 de noviembre. Basándose en el asesoramiento científico, ICCAT acordó un aumento gradual del total admisible de capturas (TAC), alcanzando un máximo de 36.000 toneladas en 2020 (28.200 toneladas en 2018 y 32.240 toneladas en 2019). Este aumento refleja una mejora ampliamente reconocida en la situación general de las poblaciones de atún del atlántico, en comparación con hace una década¹¹.

Posibilidades de pesca / Mediterráneo / CGPM: La 41ª sesión de la CGPM concluyó su trabajo en Budva, Montenegro, el 20 de octubre. Las decisiones adoptadas son los primeros resultados concretos de la Declaración de Malta «MedFish4ever» para mejorar el estado de las poblaciones de peces y de las perspectivas económicas del mar Mediterráneo. Gracias a los esfuerzos conjuntos de la Comisión Europea, los Estados miembros y otros países ribereños, la CGPM adoptó una serie de medidas ambiciosas. A pesar de los complejos retos a los que se enfrenta la región, esta sesión anual de la CGPM estuvo marcada por una mayor cooperación de todas las partes (la Unión Europea, los Estados miembros y terceros países) para promover una pesca y una acuicultura sanas, salvaguardando al mismo tiempo el entorno marino¹².

INDNR / UE / Vietnam: La Comisión Europea continúa su lucha contra la pesca ilegal, no declarada y no reglamentada (INDNR) en todo el mundo, dando un aviso a Vietnam con una «tarjeta amarilla» referente al riesgo de que se le identifique como país no cooperante. La decisión subraya la falta de acciones suficientes por parte de Vietnam a la hora de combatir la pesca ilegal. Identifica deficiencias, como la falta de un sistema sancionador eficaz para disuadir la pesca INDNR y la falta de acción para abordar la pesca ilegal por parte de buques vietnamitas en aguas de los países vecinos, incluyendo los pequeños estados insulares en desarrollo. La decisión de la Comisión es el resultado de un concienzudo análisis y tiene especialmente en cuenta el nivel de desarrollo del país¹³.

Pesquerías / Islandia: Las capturas totales de octubre de los buques islandeses alcanzaron las 114.258 toneladas, lo cual supone un aumento del 40% con respecto a octubre de 2016. El incremento se debe principalmente al aumento de las capturas de arenque, de 59.000 toneladas frente a las 32.000 de octubre del año pasado. Las capturas totales del periodo de 12 meses comprendido entre noviembre de 2016 y octubre

de 2017 fueron de 1.166 mil toneladas, un aumento del 8% con respecto al mismo periodo del año anterior¹⁴.

Alaska / Pesquerías / Salmón: La cosecha de 2017 de salmón de Alaska indica que las pesquerías han vuelto a registrar un año de especial éxito. Se capturaron aproximadamente 224,6 millones de salmón salvaje, con un valor estimado de 582 millones de euros, lo cual supone un aumento del 67% con respecto a los 349 millones de euros registrados en valor para 2016. El salmón rojo representó prácticamente la mitad del valor de 2017 y en torno a un cuarto de la cosecha. El salmón rosado representó el 25% del valor total, con 145 millones de euros y la mayoría de la cosecha. El keta supuso el 19% del valor, con 110,1 millones de euros¹⁵.

Comercio / Atún / UE / Vietnam: Las exportaciones de atún de Vietnam a la UE alcanzaron en julio los 9 millones de euros, llevando el valor total de exportación de los primeros siete meses del año hasta los 58,5 millones de euros, un aumento del 23% con respecto al mismo periodo de 2016. Cabe destacar que en julio, las ventas a Italia aumentaron con fuerza tras un periodo de descenso continuo que había comenzado a principios de año. Las exportaciones totales de atún a este mercado se situaron en 1 millón de euros, lo cual supuso un crecimiento del 166% frente a julio del año anterior. No obstante, el aumento no fue suficiente para compensar el descenso de la primera mitad del año. Asimismo, las exportaciones a Alemania y los Países Bajos siguieron registrando aumentos positivos del 95% y del 68%, respectivamente, de año en año¹⁶.

Comercio / India: Las exportaciones indias del primer trimestre aumentaron un 21% debido al incremento de la demanda de camarón congelado en el mercado internacional. Para el periodo abril-junio de 2017, la India registró 2,51 millones de toneladas de exportaciones pesqueras valoradas en 1.180 millones de euros. Durante el trimestre, las exportaciones a la Unión Europea se situaron en 15.000 toneladas¹⁷.

Suministro / Noruega: Noruega exportó 275.000 toneladas de productos pesqueros con un valor de 1.000 millones de euros en octubre. Los volúmenes descendieron un 5% y el valor total de las exportaciones cayó un 3%, o 29 millones de euros con respecto a octubre de 2016. De inicios de año hasta la fecha, Noruega ha exportado 2,1 millones de toneladas de productos pesqueros con un valor de 8.000 millones de euros. En octubre, Francia fue el mayor mercado para el salmón. Bielorrusia y Lituania fueron los principales mercados para el arenque y Suecia y Dinamarca para el bacalao fresco y la gamba¹⁸.

Pesca sostenible / UE: Eurostat ha publicado un resumen de datos estadísticos relacionados con el objetivo 14 de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la ONU, «Vida submarina». El ODS 14 tiene como objetivo conservar nuestros océanos garantizando su desarrollo sostenible. El ODS 14 realiza un seguimiento de los avances realizados en la conservación de los mares, en el fomento de la pesca sostenible y en garantizar la salud de los océanos. Los datos estadísticos incluyen subindicadores, como la suficiencia de las zonas marinas designadas bajo la Directiva Hábitats de la UE, las capturas en los principales caladeros, la proporción de stocks sobreexplotados en el Atlántico nororiental, zonas de baño con una calidad excelente del agua y la acidez media del océano¹⁹.

3. Casos prácticos

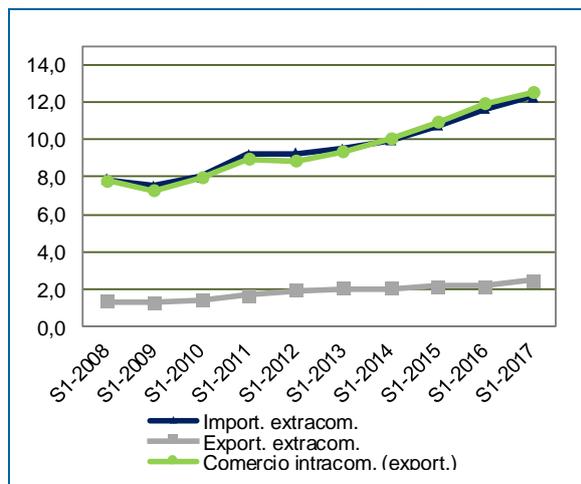
3.1. EL COMERCIO COMUNITARIO EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2017

En el primer semestre de 2017 (S1-2017), el flujo comercial se situó en 27.300 millones de euros (+6% con respecto al S1-2016) y 6,9 millones de toneladas (sin cambios frente al S1-2016).

En el S1-2017, las importaciones procedentes de terceros países alcanzaron los 12.300 millones de euros, un 5% más que en el primer semestre del año anterior (S1-2016). Este aumento es el resultado de una subida del precio medio de importación a 4,18 EUR/kg (+8% con respecto al S1-2016), mientras que el volumen de las importaciones descendió (-3%). El salmón, la mayor de las principales especies comerciales²⁰ importadas a la UE desde terceros países, registró un aumento de precio en 2017. Esto afectó tanto al comercio con terceros países como al comercio intracomunitario. El precio de importación subió para las tres principales especies comerciales: el salmón +19% (a 7,59€), el bacalao +6% (a 4,58€) y el camarón y langostino tropical +7% (a 8,14€).

El comercio entre Estados miembros de la UE desempeña un papel fundamental y alcanzó los 12.500 millones de euros en el S1-2017, un 5% más que en el S1-2016. Siguiendo la subida del precio de las importaciones extracomunitarias de salmón (+20%), bacalao (+22%) y camarón y langostino tropical (+6%), el precio medio de los productos de la pesca y de la acuicultura aumentó un 7%, situándose en 4,16 EUR/kg, mientras que los volúmenes de importación descendieron ligeramente (-1%). Las exportaciones comunitarias a terceros países aumentaron en valor, situándose cerca de los 2.500 millones de euros (+15%) en el S1-2017, mientras que el precio medio de los productos pesqueros exportados por la UE subió en muy baja medida (+1%), acabando en 2,48 EUR/kg, mientras que el volumen aumentó un 14%.

Figura 10. FLUJO COMERCIAL DE LA UE (mil. mill. EUR)

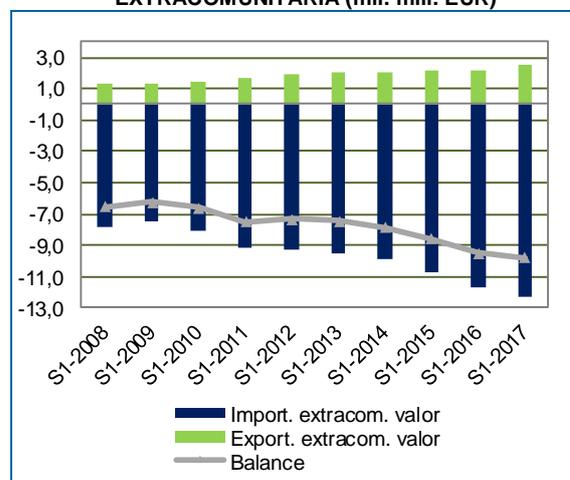


Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El déficit de la balanza comercial comunitaria (exportaciones menos importaciones) siguió aumentando, para situarse en 9.800 millones de euros, un aumento del 3% con respecto al

S1-2016, y un 50% mayor que una década antes. El volumen del déficit de la balanza comercial descendió un 10% frente al S1-2016, hundiéndose hasta el mismo nivel que en el S1-2008. El hecho de que el déficit comercial siga aumentando en valor y descendiendo en volumen convierte a la UE en un importador neto de productos de la pesca y de la acuicultura tanto en valor como en volumen.

Figura 11. BALANZA COMERCIAL EXTRACOMUNITARIA (mil. mill. EUR)



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

3.1.1. Comercio con terceros países

Los socios comerciales de la UE cubren las necesidades del mercado comunitario consumidor y de la industria del procesado. Al igual que en los tres años anteriores, Noruega mantiene su posición como principal proveedor de la UE, con el salmón representando de media el 69% (2.370 millones de euros y 320.000 toneladas) de las exportaciones noruegas a la UE en el S1-2017. La UE es el principal destino de las exportaciones noruegas de productos de la pesca y de la acuicultura (55% de las exportaciones totales). En general, las especies más comercializadas en la UE desde países terceros son el salmón, el bacalao y el camarón y langostino tropical, y han mantenido su posición como principales especies comerciales extracomunitarias en los últimos tres años. En el S1-2017 alcanzaron los 3.070 millones de euros, lo cual supuso un aumento del 2% con respecto al S1-2016. La mayor parte del salmón se exporta fresco. En 2017, las importaciones de China alcanzaron los 910 millones de euros (+8%), lo cual sitúa a China entre los principales exportadores de productos de la pesca y de la acuicultura a la UE. El abadejo de Alaska congelado (160 millones de euros) fue el principal producto de China. El listado, el camarón y langostino tropical y el rabil son los principales productos importados a la UE desde Ecuador (67 millones de euros, +27%). Marruecos es el cuarto mayor proveedor (64 millones de euros, -2%) al mercado comunitario, con el pulpo y la sardina como principales productos.

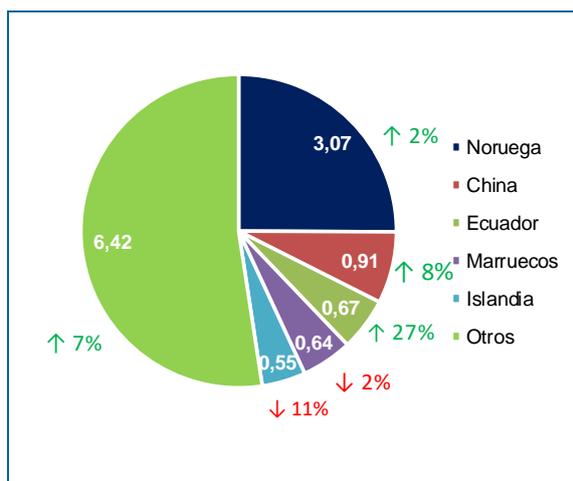
En los últimos tres años, el principal destino comunitario de exportación fue Estados Unidos, que representó el 15% del

valor total de las exportaciones extracomunitarias en el S1-2017 (370 millones de euros), seguido de China (278 millones de euros), Suiza (220 millones de euros), Noruega (174 millones de euros) Japón (138 millones de euros) y Nigeria (100 millones de euros). El salmón y el listado son las especies más exportadas desde la UE.

Los principales países comunitarios que exportan productos pesqueros a Estados Unidos son el Reino Unido (EUR 184 millones de euros) y España (54 millones de euros). Dinamarca (76 millones de euros) y el Reino Unido (75 millones de euros) son los principales países comunitarios que exportan a China, mientras que Alemania (53 millones de euros) y los Países Bajos (49 millones de euros) exportan en su mayoría a Suiza.

Los principales destinos del comercio intracomunitario son Francia, Alemania e Italia. Los principales proveedores de productos pesqueros de Francia fueron Suecia (290 millones de euros) y España (289 millones de euros). Alemania importa principalmente desde Polonia (492 millones de euros) y los Países Bajos (444 millones de euros). Italia fue el principal destino para las importaciones procedentes de España (631 millones de euros) y de los Países Bajos (203 millones de euros).

Figura 12. **IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS: PRINCIPALES SOCIOS (mil. mill. EUR)**

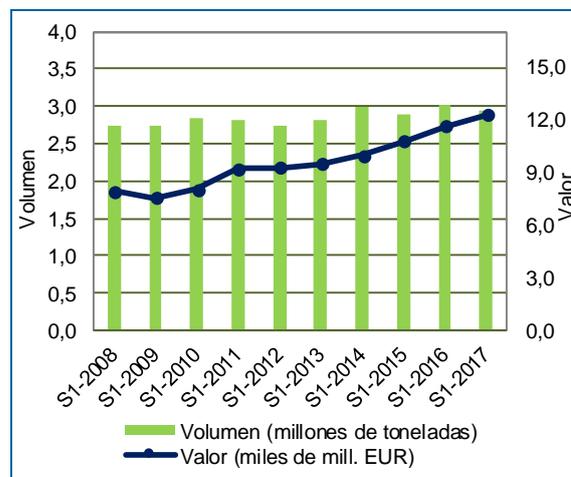


Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017). Los porcentajes representan cambios con respecto al S1-2016.

IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS: En enero-junio de 2017, los cefalópodos (+50%), los pescados de fondo (+2%), los salmónidos (+4%) y el atún y especies afines (+27%) fueron los principales grupos de productos que contribuyeron al aumento del valor neto de importación extracomunitaria con respecto a enero-junio de 2016 (+5%). Los de los crustáceos (-1%), pescados de agua dulce (-7%), productos para uso no alimentario y pequeños pelágicos (-8%) redujeron el valor neto total de importación. En el S1-2017, con 2,9 millones de toneladas, el volumen de importación extracomunitaria fue un 3% inferior al del S1-2016. Del total, el 49% fueron productos congelados, el 17% fueron frescos y el 16% pescado preparado o en conserva.

Los principales Estados miembros importadores que registraron un mayor aumento del valor con respecto al S1-2016 fueron Francia (+99 millones de euros), Italia (+148 millones de euros), España (+326 millones de euros) y los Países Bajos (+89 millones de euros). Dinamarca y Suecia son los principales puntos de entrada del salmón, que es la especie más valiosa importada a la UE.

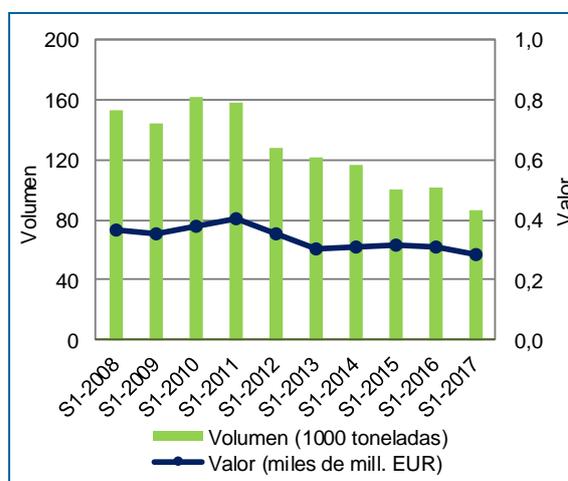
Figura 13. **TENDENCIA DE LAS IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El grupo de productos de los **pescados de agua dulce**²¹ representa el 2% de las importaciones comunitarias procedentes de terceros países en valor y el 3% en volumen. En el S1-2017, su valor de importación fue de 29 millones de euros (-7%), correspondientes a un volumen de 86.541 toneladas (-15%).

Figura 14. **PESCADOS DE AGUA DULCE: IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS**



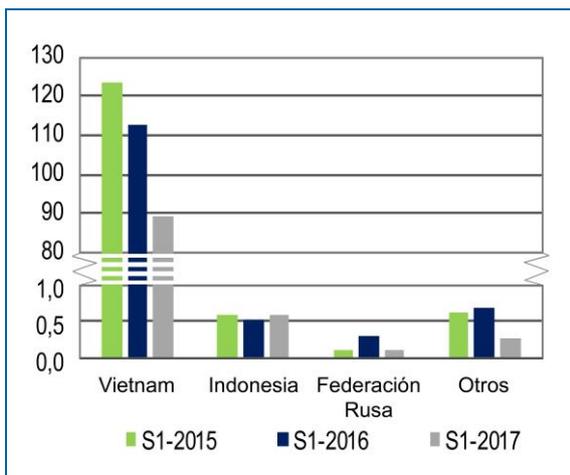
Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

La principal especie comercial siluriforme de agua dulce representa el 31% del valor y el 47% del volumen del pescado de agua dulce total importado de países extracomunitarios. El precio de importación descendió ligeramente, pasando de 2,09 en el S1-2016 a 2,21 EUR/kg (+5%) en el S1-2017. El valor total de importación descendió un 21%, mientras que el volumen se situó en 40.882 toneladas, un 25% menos que en el S1-2016.

Se comercializan principalmente congelados (90 millones de euros y aproximadamente 40.000 toneladas). Los principales destinos comunitarios para los siluriformes de agua dulce en valor son el Reino Unido (17,6 millones de euros), los Países Bajos (15,7 millones de euros) y España (12,7 millones de euros).

Vietnam es, claramente, el principal proveedor al mercado comunitario de siluriformes de agua dulce, ya que aporta el 99% (89 millones de euros; -21%) de las importaciones extracomunitarias totales. Otros proveedores emergentes son Indonesia (0,60 millones de euros) y la Federación Rusa (0,11 millones de euros). Los Países Bajos (16 millones de euros, +74%), España (13 millones de euros, +8%), y el Reino Unido (17 millones de euros, +53%) son los principales importadores de siluriformes de agua dulce, con un 51% del valor total de importación.

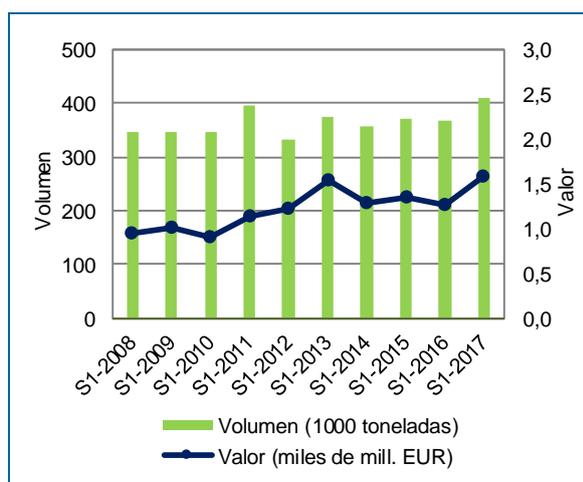
Figura 15. **SILURIFORMES DE AGUA DULCE: IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS por países de origen (millones de EUR)**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Las importaciones totales procedentes de terceros países del grupo de productos **atún y especies afines**²² alcanzaron un valor de 1.590 millones de euros (+27%) con 411.000 toneladas (+12%) en el S1-2017. El precio medio de exportación aumentó un 12%, pasando de 3,40 EUR/kg en el S1-2016 a 3,86 EUR/kg en el S1-2017.

Figura 16. **ATÚN Y ESPECIES AFINES: IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

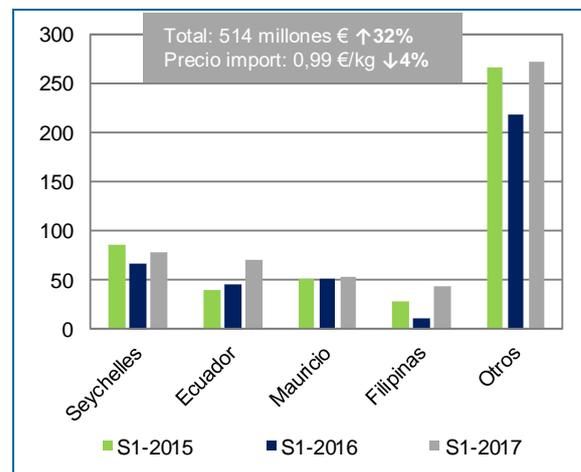
El rabil (*Thunnus albacares*) representa el 32% del valor y el 33% del volumen total del atún y especies afines importadas desde países extracomunitarios. El descenso del 4% registrado para el precio de importación en el S1-2017 dio lugar a un aumento del valor (+31%) con respecto al S1-

2016. Asimismo, el volumen se situó en 135.000 toneladas, un 33% más que en el S1-2016. España es, con diferencia, el mayor mercado comunitario para el rabil, pues absorbe más del 40% (209 millones de euros; +68%) de todas las importaciones extracomunitarias de rabil. Otros importadores relevantes son Italia (188 millones de euros; +21%) y Francia (88 millones de euros; +12%).

La mayor parte del rabil congelado se destina a la industria del procesado (conservas). Asimismo, se importan grandes cantidades de rabil en conserva.

Las importaciones procedentes de Seychelles aumentaron un 18%, alcanzando los 77 millones de euros, y representaron el 15% de todas las importaciones extracomunitarias de rabil. Otros proveedores extracomunitarios importantes, incluyendo Ecuador (70 millones de euros, +54%), Mauricio (52 millones de euros, +2%) y Filipinas (42 millones de euros, +268%), registraron el mayor aumento de las exportaciones a la UE.

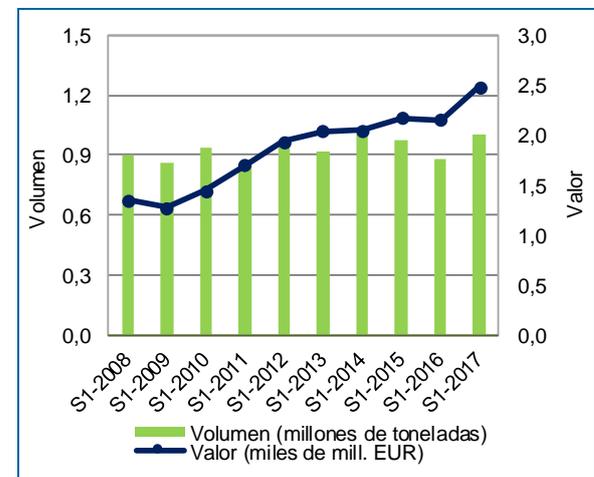
Figura 17. **RABIL: IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS por países de origen (millones de EUR)**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS: Los salmónidos (+43%) y el atún y especies afines (+11%) fueron los grupos que más contribuyeron al aumento general del 15% del valor de las exportaciones extracomunitarias en la primera mitad de 2017.

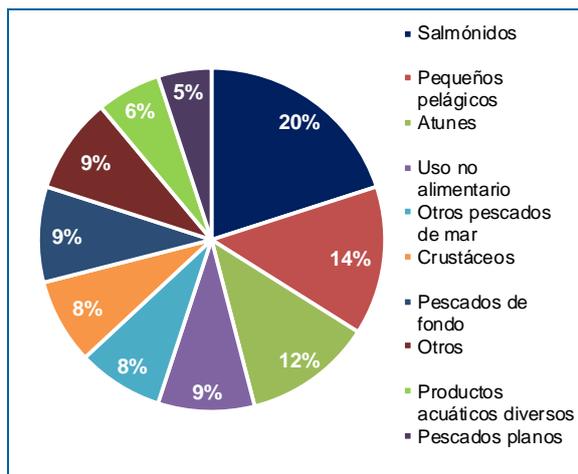
Figura 18. **TENDENCIA DE LAS EXPORT. EXTRACOM.**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Los pescados de fondo, los salmónidos, los pequeños pelágicos y el atún y especies afines representan el 55% del valor y el 68% del volumen de todas las exportaciones extracomunitarias. Los pescados de fondo y los salmónidos registraron el mayor aumento neto en valor (+69 millones de euros y +147 millones de euros, respectivamente). Los pequeños pelágicos y los salmónidos contribuyeron al aumento del volumen con 14.000 toneladas y 8 toneladas, respectivamente.

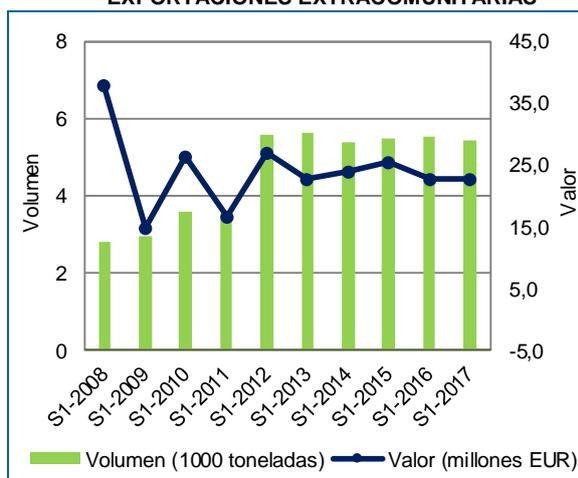
Figura 19. **EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS: CONTRIBUCIÓN DE LOS PRINCIPALES GRUPOS DE PRODUCTOS (EN VALOR)**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Las exportaciones extracomunitarias de **pescados de agua dulce** situaron a este grupo de especies entre los grupos de productos exportados a terceros países con un menor valor y volumen. Alcanzaron 22,5 millones de euros (-1%) y 5.400 toneladas (-2%) en el S1-2017. Otros pescados de agua dulce y siluriformes de agua dulce representan el 83% del volumen total del grupo de productos de los pescados de agua dulce.

Figura 20. **PESCADOS DE AGUA DULCE: EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS**



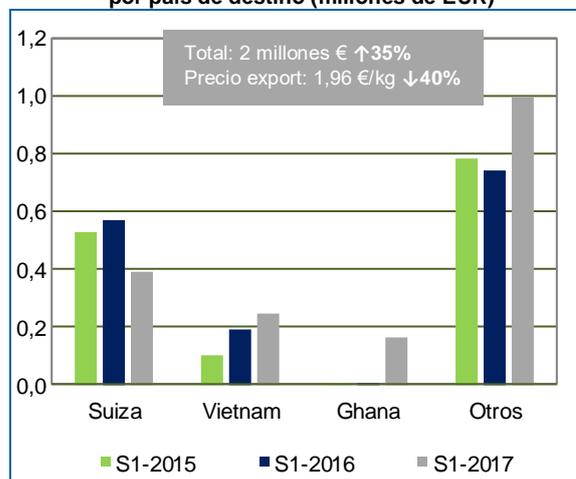
Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Los siluriformes de agua dulce exportados por la UE representaron el 9% del valor y el 19% del volumen del pescado de agua dulce exportado por la UE, situándose en 2 millones de euros (+35%) y 1.000 toneladas (+125%). El precio medio de exportación comunitario de los siluriformes de agua dulce (1,96 EUR/kg) descendió un 40% en el

S1-2017 en comparación con el mismo periodo de 2016 (3,27 EUR/kg). La especie exportada por la UE incluyen especies producidas en la UE (bagre africano, siluro) y panga reexportada.

El Reino Unido es el mayor exportador, con un 34% del valor y un 56% del volumen de las exportaciones de siluriformes de la UE. En el Reino Unido, en el S1-2017, el precio de exportación de los siluriformes descendió considerablemente, -59% con respecto al S1-2016, cayendo hasta 1,19 EUR/kg. Otros exportadores comunitarios importantes son Alemania (0,33 millones de euros) y los Países Bajos (0,38 millones de euros). Suiza es el principal mercado exportador comunitario de siluriformes de agua dulce. En el S1-2017, el comercio se situó en 0,39 millones de euros, descendiendo en valor (-31%) frente al S1-2016. Otros mercados de exportación importantes son Vietnam (0,24 millones de euros, +32%) e Iraq (0,12 millones de euros, -17%). Suiza es el principal mercado exportador de siluriformes de agua dulce de la UE.

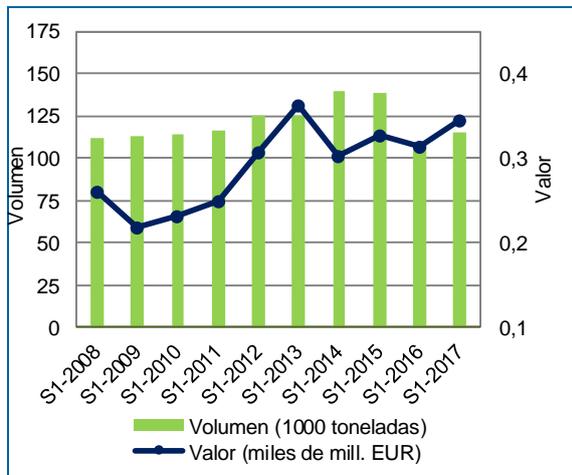
Figura 21. **SILURIFORMES DE AGUA DULCE: EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS por país de destino (millones de EUR)**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Las exportaciones de **atún y especies afines** aumentaron un 11% en valor y un 6% en volumen. El atún rojo (23%), el listado (38%) y el rabil (22%) fueron las especies más representativas dentro de los atunes (293 millones de euros y 115.650 toneladas). El mayor mercado para el atún y especies afines es Japón (principalmente atún rojo), que representa el 22% de todas las exportaciones extracomunitarias. Otros principales destinos para el atún comunitario capturados por las flotas francesa y española que faenan en el océano Índico son las Seychelles (16%) y Mauricio, que utilizan principalmente listado y rabil para la industria conservera. En estos países se desembarca principalmente atún congelado y se registra como una exportación, para a continuación importarse a la UE como atún en conserva.

Figura 22. **ATÚN Y ESPECIES AFINES: EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS**

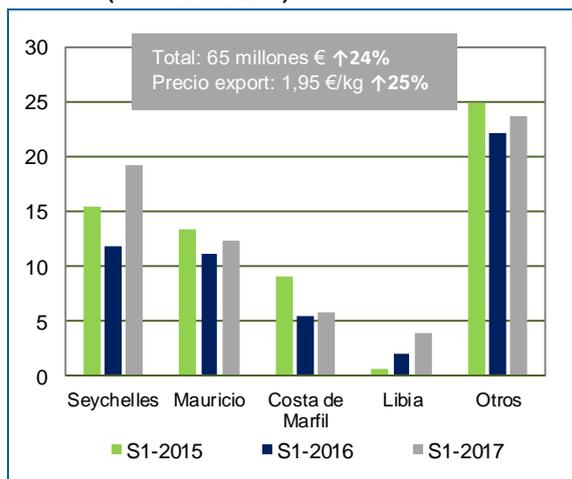


Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El rabil representó el 22% del valor y el 29% del volumen del atún y especies afines exportado a países extracomunitarios, situándose en 65 millones de euros para 33.300 toneladas. El precio medio del rabil exportado aumentó (+25%), alcanzando 1,95 EUR/kg en el S1-017. El rabil se exporta principalmente congelado (84%).

Los principales países extracomunitarios de destino son las Seychelles (30%, 19 millones de euros) y Mauricio (19%, 12,37 millones de euros). Los valores de exportación aumentaron para las Seychelles y Mauricio (+64% y +12%, respectivamente) en los seis primeros meses de 2017, en comparación con el mismo periodo del año anterior. Otros destinos de exportación importantes para el rabil son Costa de Marfil, Libia y Tailandia.

Figura 23. **RABIL: EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS por país de destino (millones de EUR)**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

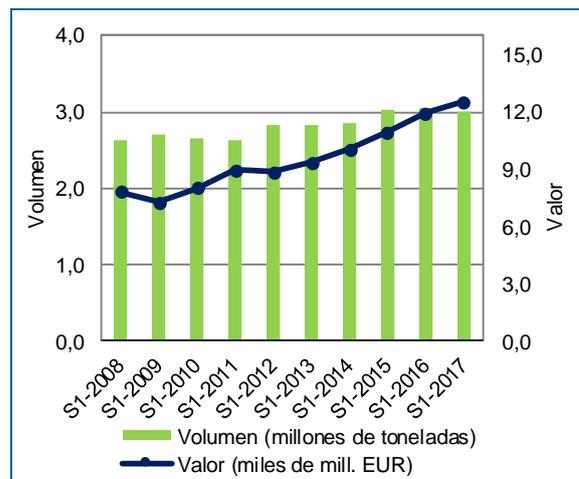
3.1.2. Comercio intracomunitario

El comercio entre los Estados miembros de la UE (exportaciones intracomunitarias²³) ha aumentado un 5% en valor y descendido ligeramente (-1%) en volumen con respecto al S1-2016. Se comercializaron más de 3 millones de toneladas de productos de la pesca y de la acuicultura con un valor de 12.530 millones de euros. El precio medio

de exportación alcanzó los 4,16 EUR/kg, un 7% más. La mayor parte del volumen comercializado correspondió a productos frescos (33%) y congelados (28%). Los pescados de agua dulce y el atún y especies afines representaron el 9% del valor y el 8% del volumen del comercio total entre Estados miembros en el S1-2017. Los pescados de fondo (+3%), los salmónidos (+7%) y los atunes (+18%) fueron los grupos que más contribuyeron al aumento general del valor.

Otros grupos de productos que contribuyeron al incremento fueron los cefalópodos, los productos para uso no alimentario, otros pescados de mar y los pequeños pelágicos.

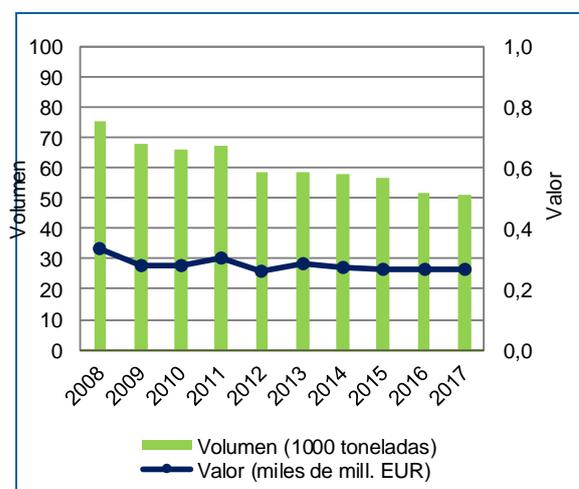
Figura 24. **COMERCIO INTRACOMUNITARIO**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

Las exportaciones intracomunitarias de **pescados de agua dulce** alcanzaron los 260 millones de euros (-1%) con 51.000 toneladas (-2%) en la primera mitad de 2017. El precio medio de exportación subió de 5,13 EUR/kg en 2016 a 5,17 EUR/kg (+1%) en el S1-2017. La anguila, los siluriformes de agua dulce y la perca del Nilo representaron el 44% del valor de exportación del grupo de productos de los pescados de agua dulce.

Figura 25. **PESCADOS DE AGUA DULCE: COMERCIO INTRACOMUNITARIO**



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

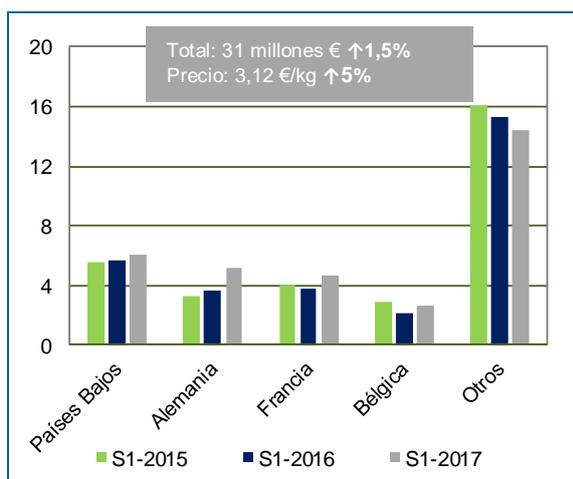
El valor de los siluriformes de agua dulce alcanzó los 31 millones de euros, con 9.900 toneladas. El valor de

exportación aumentó un 2% y el volumen descendió un 3%, mientras que el precio medio registró un ligero aumento del 5% (3,12 EUR/kg) con respecto al S1-2016. La mayoría de los siluros se comercializan congelados (66% en valor y 81% en volumen) o frescos (34% en valor y 19% en volumen). En el S1-2017, el precio medio de los siluriformes congelados y frescos aumentó un 5%, situándose en 2,57 EUR/kg y 5,46 EUR/kg, respectivamente. Bélgica, Alemania y los Países Bajos representaron el 71% del valor total de exportación intracomunitario y registraron importantes incrementos en su valor de exportación (+5%, +32% y +20%, respectivamente), con respecto al S1-2016.

Bélgica (2,3 millones de euros, 730 toneladas), Alemania (4,6 millones de euros, 1.260 toneladas), Francia (4,5 millones de euros, 1.410 toneladas), y los Países Bajos (6,1 millones de euros, 1.190 toneladas) fueron los principales mercados para los siluriformes. Todos los principales mercados registraron aumentos con respecto al S1-2016.

El mayor incremento en valor y en volumen se registró en Alemania (+27% y +28%, respectivamente), mientras que el precio medio se mantuvo estable a 3,65 EUR/kg, igual que en el S1-2016. En Francia, el precio medio aumentó a 3,18 EUR/kg (+10%), mientras que en Bélgica descendió hasta los 3,12 EUR/kg (-14%).

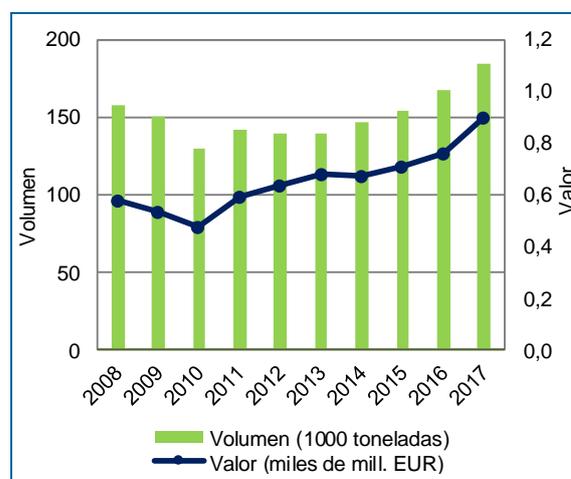
Figura 26. SILURIFORMES DE AGUA DULCE: COMERCIO INTRACOMUNITARIO por país de destino (millones de EUR)



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El comercio intracomunitario del **atún y las especies afines** se valoró en 900 millones de euros (+18%) y 183.600 toneladas (+10%). El precio medio alcanzó 4,87 EUR/kg (+7%) en la primera mitad de 2017, con respecto al mismo periodo de 2016.

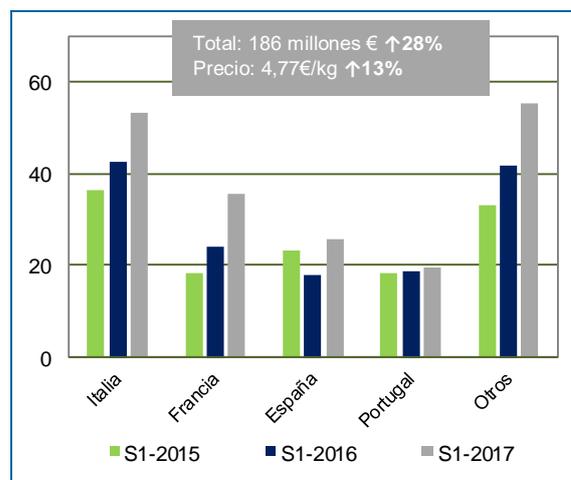
Figura 27. ATÚN Y ESPECIES AFINES: COMERCIO INTRACOMUNITARIO



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El listado, el pez espada y el rabil fueron las especies de mayor valor (74% de las exportaciones totales) comercializadas dentro del grupo de productos del atún y especies afines.

Figura 28. RABIL: COMERCIO INTRACOMUNITARIO por país de destino (millones de EUR)



Fuente: Eurostat (actualizado el 8.11.2017).

El rabil alcanzó un valor de exportación cercano a los 186 millones de euros (+28%), para 38.930 toneladas (+13% con respecto al año anterior). A 4,77 EUR/kg, el precio medio aumentó un 13% con respecto al S1-2016. La mayor parte del rabil (81%) se comercializó en forma de lomos congelados. Italia, Francia, España y Portugal representaron el 71% del valor y el 79% del volumen del rabil comercializado dentro de la UE. Francia, los Países Bajos, Portugal y España registraron los mayores incrementos en valor.

De entre los mercados más importantes, Italia y España registraron el mayor aumento del precio medio, con 7,07 EUR/kg (+21%) y 5,20 EUR/kg (+24%), relacionado con el aumento del porcentaje de lomos en el mercado del rabil.

3.1.3. Flujos comerciales de las especies seleccionadas

Los siluriformes de agua dulce son el segundo producto más comercializado dentro del grupo de productos de los pescados de agua dulce. Representan el 9% del valor de exportación y el 31% del valor de importación del mercado comunitario con terceros países. Entre los Estados miembros de la UE, los siluriformes de agua dulce representaron el 12% del valor y el 19% del volumen de los pescados de agua dulce intercambiados.

Vietnam es el mayor proveedor de siluriformes de agua dulce a la UE y Suiza es el principal mercado exportador comunitario de siluriformes de agua dulce. Los Países Bajos son el mayor exportador de siluriformes de agua dulce comercializados entre Estados miembros, mientras que Alemania es el principal destino.

El rabil es el tercer producto más exportado dentro del grupo de productos del atún y especies afines y representa el 22% del valor total de exportación del comercio comunitario con terceros países. Ocupa el segundo lugar después del listado como especie importada a países extracomunitarios de mayor valor (32%). Entre los Estados miembros de la UE, el rabil es el tercer producto más comercializado dentro del grupo de productos del atún y especies afines y representa el 21% del valor y del volumen.

España es el mayor mercado importador extracomunitario de rabil. También es el mayor exportador de esta especie entre Estados miembros de la UE. Italia es el principal exportador de rabil procedente de España. Seychelles es el mayor proveedor de la UE y representa el 15% de todas las importaciones extracomunitarias de rabil. El país es también el principal destino para las exportaciones de rabil procedentes de la UE.

3.2. PESQUERÍAS DE PRODUCTOS PESQUEROS PARA USO NO ALIMENTARIO EN LA UE

En 2016, la pesca comunitaria de productos para uso no alimentario constituyó aproximadamente el 20% de las capturas en volumen y el 3% en valor. El principal Estado miembro en términos de capturas fue Dinamarca, con un 78% de los desembarques comunitarios totales en volumen. Las capturas de productos para uso no alimentario se destinan en su mayoría a la producción de harina y aceite de pescado, mientras que pequeños volúmenes se utilizan como cebo para la pesca o como pienso para los zoológicos. La UE produce aproximadamente 500.000 toneladas de harina de pescado y 120.000 toneladas de aceite de pescado al año y Dinamarca es la mayor nación productora. La harina y el aceite de pescado son muy demandados como ingrediente para el pienso utilizado en acuicultura en la UE y en Noruega.

3.2.1. Producción

El término productos para uso no alimentario describe las capturas utilizadas para fines distintos al consumo humano. Las especies para uso no alimentario proceden de peces pequeños y de vida corta para los que no existen, parcial o totalmente, mercados de consumo.

Las principales especies capturadas en la UE para el uso no alimentario son el aguacioso, el espadín, la bacaladilla, el ochavo y la faneca noruega. El arenque se captura principalmente para el consumo humano, pero del gran volumen capturado, una parte se utiliza para la producción de harina y aceite de pescado.

Debido a los fuertes cambios de las cuotas de las especies para uso no alimentario, la capacidad de las pesquerías comunitarias muestra grandes variaciones de un año a otro. De 2016 a 2017 se produjeron grandes variaciones en las cuotas del aguacioso (+459%) y de la bacaladilla (+85%).

Tabla 3. CUOTAS COMUNITARIAS PARA LAS PRINCIPALES ESPECIES DESTINADAS A USO INDUSTRIAL (volumen 1000 toneladas)

Especie	2012	2013	2014	2015	2016	2017	% cambio 2016/17
Aguacioso	180	264	207	0	87	486	459%
Espadín	441	457	422	479	458	461	1%
Bacaladilla	73	133	218	482	208	385	85%
Ochavo	82	82	128	53	43	27	-37%
Faneca noruega	0	167	106	128	129	142	10%
Arenque	696	754	783	818	619	684	11%

Fuente: Comisión Europea, eufishmeal.org.

Los valores totales de las pesquerías para uso no alimentario de la UE rozaron los 222 millones de euros en 2016 (es decir, un 3% del valor total de las pesquerías comunitarias). Las pesquerías danesas representaron el 77% del valor total (172 millones de euros). En Dinamarca, las pesquerías para uso no alimentario representaron el 31% de las pesquerías nacionales totales en valor. En 2016, los desembarques totales de productos para uso no alimentario alcanzaron las 786.000 toneladas en la UE, un descenso del 24% con respecto a 2015 (1,04 millones de

toneladas). El volumen representó el 20% de los desembarques totales en la UE. Dinamarca es el Estado miembro que registró el mayor número de capturas en 2016. La flota danesa desembarcó 615.000 toneladas de pescado para uso industrial. Esto supuso aproximadamente el 78% de los desembarques comunitarios totales para este fin. Asimismo, la flota danesa y las flotas sueca y finlandesa aportaron materias primas a la industria de la reducción²⁴.

Tabla 4. DESEMBARQUES DE LOS PRINCIPALES ESTADOS MIEMBROS DE LA UE PARA USO INDUSTRIAL (millones de EUR, volumen 1000 toneladas)

EEMM de captura	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	Valor	Volumen										
Dinamarca	158	682	96	358	165	590	147	719	205	881	172	615
Finlandia	9	52	10	58	16	72	13	64	12	74	14	79
Suecia	12	89	1	3	9	33	5	25	25	81	18	80
Otros	10	1	2	14	2	9	1	3	5	6	17	12

Total	189	825	109	433	192	704	166	812	247	1.042	222	786
--------------	------------	------------	------------	------------	------------	------------	------------	------------	------------	--------------	------------	------------

Fuente: Eurostat.

En 2016, los desembarques comunitarios totales de espadín alcanzaron las 491.000 toneladas. Aproximadamente 358.000 toneladas (73%) se desembarcaron para uso industrial y el resto se destinaron al consumo humano. En total, 183.000 toneladas de arenque del Atlántico se desembarcaron para uso industrial, aproximadamente el 25% del total de los desembarques de arenque en la UE. En 2016, los

desembarques comunitarios totales de bacaladilla se situaron en 310.000 toneladas, de las cuales, aproximadamente, el 50% se destinó a la reducción para fabricación de harina y aceite de pescado. Entre 1.000 y 5.000 toneladas de las capturas anuales de aguacioso se utilizaron para el consumo humano, mientras que el 100% de las capturas de ochavo se utilizaron en las industrias de la harina y el aceite de pescado.

Tabla 5. **PRINCIPALES ESPECIES PARA USO INDUSTRIAL EN LA UE** (1000 toneladas)

Especie	2011	2012	2013	2014	2015	2016	% de los desembarques totales en 2016
Espadín	292	182	185	253	407	358	73%
Arenque	105	75	117	116	150	183	25%
Bacaladilla	1	3	70	174	185	155	50%
Aguacioso	356	59	254	204	254	42	1%
Ochavo	18	43	26	15	0	0	1%
Capelán	18	43	26	15	0	0	0%
Otras especies	34	27	27	35	46	47	N/A
Total	825	433	704	812	1042	786	

Fuente: Eurostat.

Tabla 6. **CAPTURAS DE LAS PRINCIPALES ESPECIES PARA USO INDUSTRIAL POR ESTADO MIEMBRO DE LA UE** (1000 toneladas)

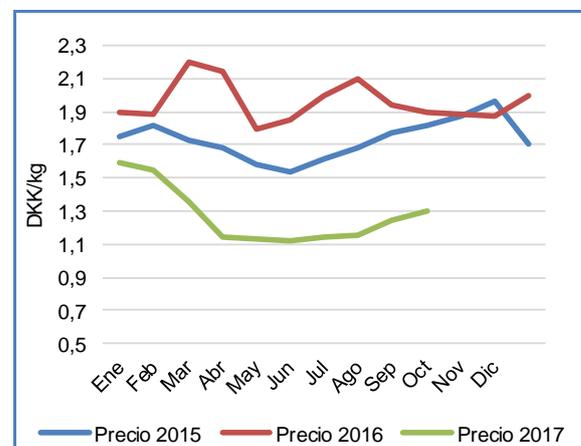
Especie	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Arenque	684	578	531	509	507	661	716	726	769
Espadín	499	468	543	495	411	340	342	406	530
Bacaladilla	337	240	85	85	19	62	122	193	235
Aguacioso	180	280	339	344	335	65	254	188	219
Ochavo	18	25	84	138	31	81	70	43	17
Capelán	0	0	0	0	11	0	0	10	0

Fuente: FAO.

3.2.2. Precio de primera venta

El **precio medio de primera venta** del volumen destinado a la industria de la reducción en Dinamarca se ha reducido considerablemente en lo que llevamos de 2017 (octubre), situándose en 1,23 DKK/kg (0,17 EUR/kg). En 2016, el precio medio de primera venta alcanzó los 2,00 DKK/kg (0,27 EUR/kg). El precio es una media de los del espadín, el arenque, la bacaladilla, la faneca noruega y el aguacioso. El fuerte incremento de los desembarques daneses de aguacioso explica el descenso de los precios de primera venta para uso industrial a lo largo de 2017. La cuota comunitaria de aguacioso se estableció en 486.000 toneladas este año, lo cual supuso un aumento de 399.000 toneladas con respecto a 2016. Hasta la fecha se han desembarcado en torno a 400.000 toneladas de aguacioso a un precio de primera venta de 1,10 DKK/kg (0,15 EUR/kg). Según los modelos del CIEM, se registró un fuerte aumento del stock de aguacioso entre 2016 y 2017, lo cual sentó las bases para un aumento de la cuota de esta especie²⁵. Los desembarques totales de la industria danesa a mediados de noviembre aumentaron 260.000 toneladas con respecto a 2016.

Figura 29. **PRECIOS DE PRIMERA VENTA EN DINAMARCA DE LAS ESPECIES UTILIZADAS PARA REDUCCIÓN (ESPADÍN, ARENQUE, AGUACIOSO Y BACALADILLA)**

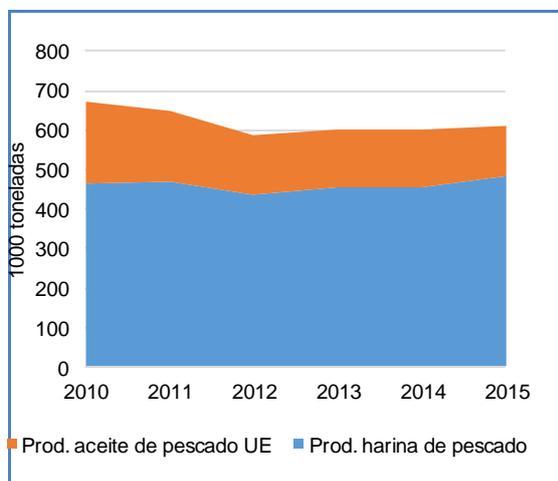


Fuente: Fiskeridir DK, <http://lbst.dk/fiskeri/fiskeristatistik>.

3.2.3. Producción comunitaria y precios de venta

La harina y el aceite de pescado se producen principalmente a partir de pequeñas especies pelágicas de poco o limitado valor para el consumo humano. Las especies más importantes para la producción de harina y aceite de pescado en la UE son el aguacioso, la faneca noruega, la bacaladilla, el espadín y el ochavo. También se vende una pequeña cantidad de arenque a la industria de la reducción (25% en 2016). En años de cuotas altas, el capelán también constituye una materia prima importante para los productores de harina y aceite de pescado, pero lo es en mayor medida para otros países europeos, como Islandia o Noruega. Los despojos de pescado (recortes, vísceras) de la industria del procesado/fileteado para el consumo humano son otro recurso importante.

Figura 30. **PRODUCCIÓN COMUNITARIA DE HARINA Y ACEITE DE PESCADO**

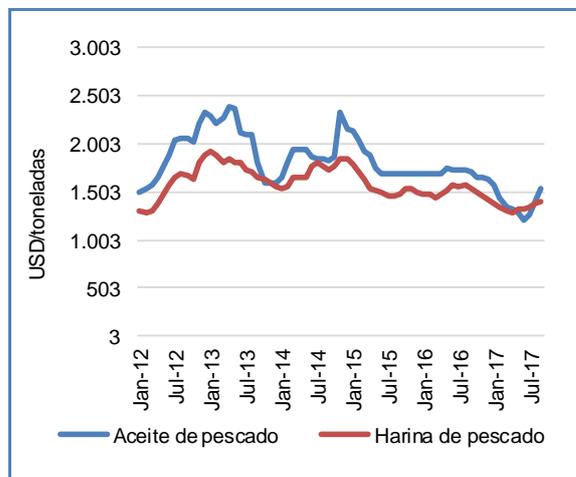


Fuente: FAO.

La producción total de harina de pescado de la UE es de aproximadamente 450–500.000 toneladas/año, y la de aceite de pescado asciende a 120–150.000 toneladas/año. Los principales productores de harina y aceite de pescado son las mayores naciones pesqueras de productos para uso no alimentario. Dinamarca es, claramente, el mayor productor de harina y aceite de pescado de la UE. En 2015, se produjeron aproximadamente 233.000 toneladas, prácticamente la mitad de la producción comunitaria total (483.000 toneladas)²⁶.

A pesar de que la producción de harina de pescado varió en función de los recursos disponibles, la tendencia general de los últimos 15-20 años es descendente. La importancia del uso de los despojos va en aumento.

Figura 31. **PRECIOS DEL MERCADO EUROPEO DE LA HARINA Y EL ACEITE DE PESCADO**



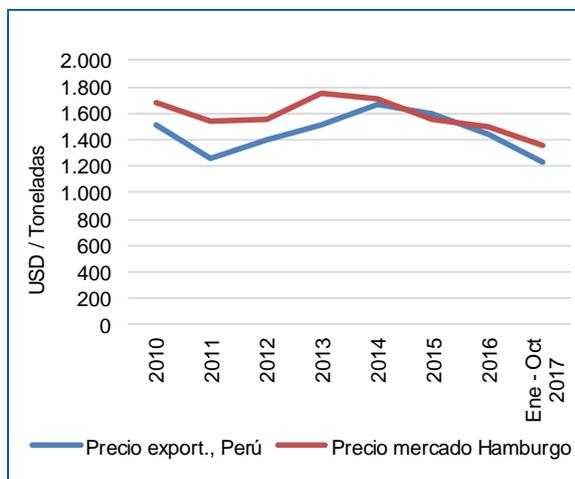
Fuente: Oilworld.

Los precios de la harina y el aceite de pescado en la UE corresponden a precios globales, estrechamente ligados al suministro de Sudamérica, especialmente de Perú, mayor productor y exportador mundial de harina y aceite de pescado. Las fluctuaciones de los precios de exportación peruanos de la harina y el aceite de pescado se reflejarán en los precios del resto del mundo. En 2016, el precio medio de la harina de pescado en el mercado de Hamburgo fue de 1.501 USD/tonelada (2003 EUR/tonelada), mientras que el precio medio del aceite de pescado fue de 1.700 USD/tonelada (2.269 EUR/tonelada). En periodos de escasez de abastecimiento, los precios del aceite de pescado pueden alcanzar los 2.500 USD/tonelada (3.336 EUR/tonelada), pero los volúmenes vendidos a este precio son pequeños.

Como consecuencia del incremento del suministro de Perú a lo largo de 2017, los precios de la harina y el aceite de pescado registraron una tendencia descendente, especialmente a lo largo de la primera mitad del año 2017. El aumento de la demanda, especialmente de la del mercado chino, a lo largo del año, contribuyó al aumento de los precios en los últimos meses²⁷.

El mayor aumento de los precios fue el de los del aceite de pescado. Las exportaciones de aceite de pescado de Perú en el periodo enero-septiembre de 2017 fueron de 138.000 toneladas, un aumento del 138% con respecto al mismo periodo de 2016. Las exportaciones de aceite de pescado de Perú a la UE subieron un 72% en el mismo periodo, hasta casi las 52.000 toneladas.

Figura 32. **PRECIOS DEL MERCADO EUROPEO PARA LA HARINA DE PESCADO EN COMPARACIÓN CON EL PRECIO DE EXPORTACIÓN PERUANO**



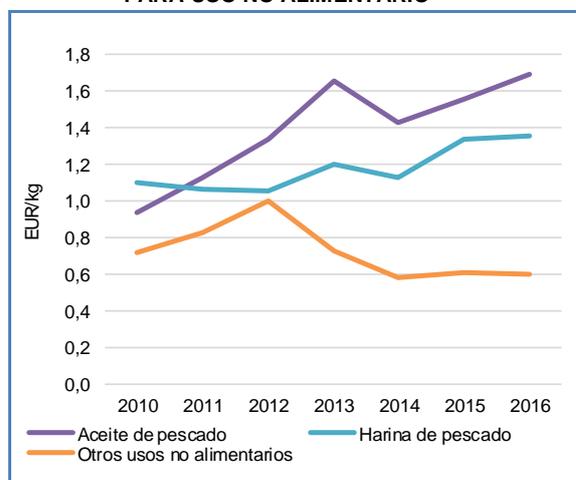
Fuente: Oilworld.

3.2.4. Importaciones extracomunitarias de productos para uso no alimentario

En 2016, el volumen de productos para uso no alimentario importados se situó en 844.000 toneladas, un ligero aumento con respecto al año anterior, cuando se registraron 837.000 toneladas. El grupo de productos para uso no alimentario, uno de los más importantes en lo que se refiere a volumen dentro de las importaciones extracomunitarias, se situó en 284.000 toneladas para la harina de pescado, 177.000 toneladas de aceite de pescado y 383.000 toneladas para los productos para uso no alimentario (desechos de la pesca, crustáceos, algas y peces ornamentales)²⁸.

Perú, Noruega, Marruecos y Mauritania son los países de origen más importantes para los productos para uso no alimentario importados a la UE. El precio comunitario medio de importación de la harina y el aceite de pescado ha aumentado en los últimos años, en línea con los precios de exportación de los grandes mercados de consumo (China, Japón y Noruega).

Figura 33. **PRECIO DE IMPORTACIÓN EXTRACOMUNITARIA DE PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO**

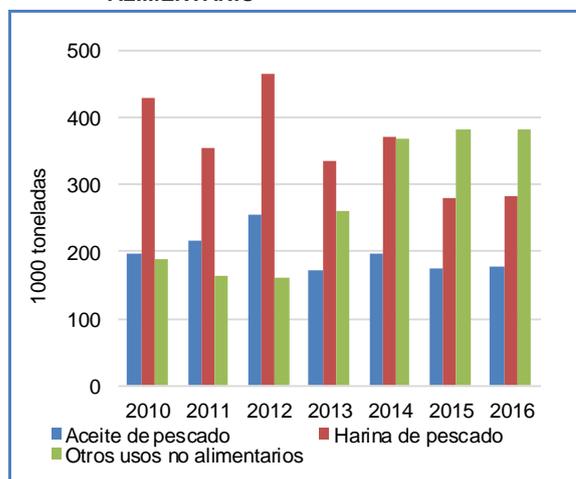


Fuente: EUMOFA.

El precio medio de importación comunitario del aceite de pescado en 2016 fue de 1,69 EUR/kg, un aumento del 9% con respecto al año anterior.

El precio medio de importación del aceite de pescado fue de 1,36 EUR/kg el mismo año, lo cual supuso un ligero aumento con respecto al año anterior (1,34 EUR/kg en 2015). Las importaciones de aceite de pescado a la UE proceden en su mayoría de Noruega, EE. UU., Perú y Mauritania.

Figura 34. **IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS DE PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO**



Fuente: EUMOFA.

Dinamarca y Alemania fueron los principales importadores comunitarios en 2016, con 421.000 toneladas y 139.000 toneladas, respectivamente. Los principales usos de la harina y el aceite de pescado son como ingredientes para el pienso de acuicultura (para el salmón en Noruega y Escocia y para la lubina/dorada en Grecia) y como ingredientes para el pienso de la industria porcina en Dinamarca. A menor escala, algunos volúmenes de productos para uso no alimentario se utilizan para el cebo en la pesca y como pienso en los zoológicos. Las importaciones de harina y aceite de pescado a Alemania se reexportan en su mayoría a Noruega y a otros mercados europeos.

Tabla 7. **IMPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS DE PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO POR ESTADO MIEMBRO, 2010–2016** (1000 toneladas)

País	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Dinamarca	263	301	343	336	432	412	421
Alemania	212	152	219	141	200	126	139
Irlanda	11	0	2	29	45	56	51
Francia	36	29	42	37	44	50	45
España	59	54	61	41	49	41	42
Total UE	815	736	884	766	937	837	844

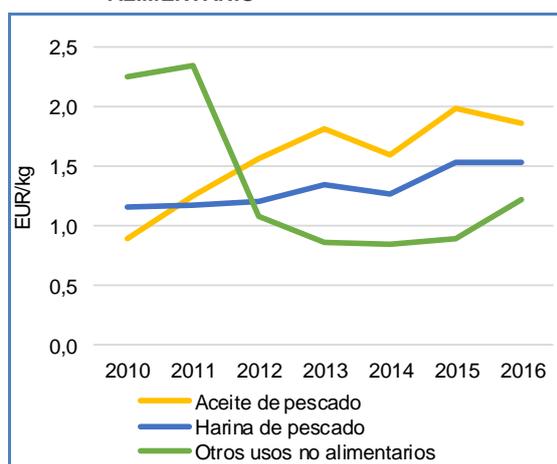
Fuente: EUMOFA.

3.2.5. Exportaciones extracomunitarias

En 2016, las exportaciones extracomunitarias de productos para uso no alimentario alcanzaron las 338.000 toneladas, un descenso del 4% con respecto al año anterior. Las exportaciones de harina de pescado fueron de 182.000 toneladas y las de aceite de pescado se situaron en 128.000 toneladas. Las exportaciones de otros productos para uso no alimentario fueron de 28.000 toneladas.

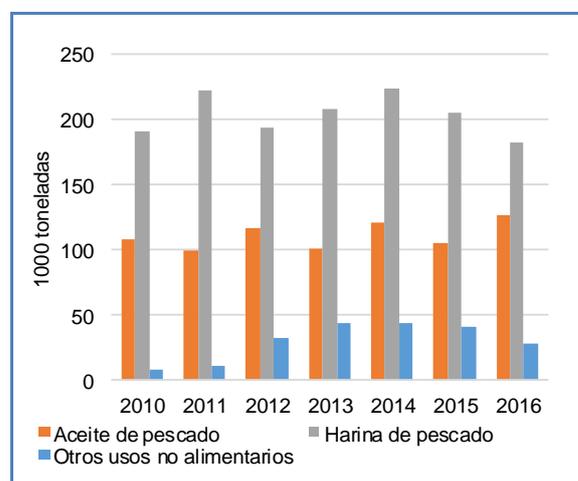
Los precios de las exportaciones extracomunitarias de harina y aceite de pescado siguieron la tendencia ascendente global observada en los últimos años. El precio medio de las exportaciones extracomunitarias de harina de pescado fue de 1,53 EUR/kg, el mismo que el año anterior.

Figura 35. **PRECIO DE LAS EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS DE LOS PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO**



Fuente: EUMOFA.

Figura 36. **EXPORTACIONES COMUNITARIAS DE PRODUCTOS NO ALIMENTARIOS**



Fuente: EUMOFA.

Los mayores exportadores extracomunitarios de productos para uso no alimentario en 2016 fueron Dinamarca y Alemania, con 202.000 toneladas y 60.000 toneladas, respectivamente. El mayor mercado global para las exportaciones extracomunitarias de harina y aceite de pescado es Noruega, con un 65% del volumen y del valor total de harina de pescado y el 90% del volumen y el 80% del valor del aceite de pescado. Las exportaciones comunitarias de harina y aceite de pescado a Noruega en 2016 alcanzaron las 119.000 toneladas y las 114.000 toneladas, respectivamente. La harina y el aceite de pescado son ingredientes fundamentales para el pienso para salmón utilizado en la industria acuícola de Noruega. La producción de salmón noruego y trucha alcanzan cada año unos 1,3 millones de toneladas.

Tabla 8. EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS DE PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO POR ESTADO MIEMBRO, 2010-2016 (1000 toneladas)

País	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Dinamarca	200	213	207	209	205	221	202
Alemania	71	83	80	68	97	48	60
Reino Unido	7	14	9	17	26	26	28
Irlanda	0	0	20	26	25	32	23
Francia	5	5	6	5	7	10	10
Total UE	308	333	343	354	390	353	338

Fuente: Eurostat.

3.2.6. Comercio intracomunitario

En 2016, las exportaciones intracomunitarias de productos para uso no alimentario fueron de 700.000 toneladas, un aumento del 4% con respecto a 2015. Las exportaciones intracomunitarias de harina de pescado fueron de 292.000 toneladas y las de aceite de pescado alcanzaron las 106.000 toneladas. Las exportaciones intracomunitarias de productos para otros usos no alimentarios (desechos de la pesca, crustáceos, algas y otras algas y peces ornamentales) ascendieron a 302.000 toneladas. Los mayores exportadores intracomunitarios de productos para uso no alimentario en 2016 fueron Alemania y Dinamarca,

con 106.000 toneladas y 125.000 toneladas, respectivamente.

Los mayores mercados comunitarios para las exportaciones alemanas fueron Dinamarca, Grecia y el Reino Unido, con un total de aproximadamente 87.000 toneladas. Los mayores mercados comunitarios para las exportaciones danesas fueron Grecia, el Reino Unido y Alemania, con un total de aproximadamente 70.000 toneladas.

Tabla 9. EXPORTACIONES INTRACOMUNITARIAS DE PRODUCTOS PARA USO NO ALIMENTARIO POR ESTADO MIEMBRO, 2010-2016 (1000 toneladas)

País	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Alemania	157	129	175	139	165	156	163
Dinamarca	174	177	141	170	120	118	125
Polonia	26	23	27	33	45	65	89
España	40	49	53	50	56	54	53
Irlanda	4	4	28	32	33	36	42
Total UE 28	634	611	645	634	633	676	700

Fuente: Eurostat.

3.2.7. Perspectivas de futuro

Las pesquerías comunitarias de los productos para uso no alimentario están limitadas por cuotas y por la demanda de los mercados para el consumo humano. Antes, especies como el arenque o la caballa del Atlántico se utilizaban como productos para uso no alimentario en mucha mayor medida.

Actualmente, parte del arenque se sigue utilizando en la industria de los productos para uso no alimentario, pero la caballa prácticamente ha desaparecido. El paso del uso no alimentario al consumo humano también se observa en especies como bacaladilla y el espadín. No obstante, como los volúmenes de captura pueden fluctuar en gran medida, puede producirse un superávit que supere los mercados de consumo y pueda utilizarse para la producción de harina y aceite de pescado.

Las especies pelágicas utilizadas de manera exclusiva o parcial para el uso no alimentario son pescados de pequeño tamaño, grasos y fácilmente perecederos. Su uso para el consumo humano depende de su calidad. Así, las capturas destinadas al uso no alimentario pueden no ser aptas para el consumo humano.

Las cuotas de especies de pequeños pelágicos también fluctuarán en el futuro y, en el caso de que se produzcan excedentes para los que no exista un mercado de consumo, se utilizarán como materia prima para la industria de la harina de pescado. Sin embargo, la tendencia global se dirige a la obtención de manos materias primas a través de la pesca. Esto se debe al aumento de la demanda de los mercados consumidores y a normativas estrictas que hacen que la materia prima proceda más de la industria de los filetes a través de los despojos reciclados. El rendimiento del filete de la mayoría de las especies de pescado varía entre un 30% y un 65% de la masa del pescado y los recortes constituyen un valioso recurso para los productores de harina y aceite de pescado²⁹.

Cien kilos pueden producir entre 20 y 22 kilos de harina de pescado y entre 2 y 6 kilos de aceite de pescado durante el proceso de producción³⁰. El rendimiento del aceite depende de la grasa que contiene el pescado, que varía de una especie a otra. El espadín y el aguacioso son más grasos que la bacaladilla y, por lo tanto, crearán más aceite durante el proceso de producción. El volumen de aceite de pescado no varía de la misma manera.

4. Consumo

CONSUMO EN LOS HOGARES EN LA UE

En agosto de 2017, el consumo de productos frescos de la pesca y de la acuicultura aumentó con respecto a agosto de 2016, tanto en volumen como en valor en Alemania (+26% y +25%, respectivamente), Francia (ambos +2%), Irlanda (+2% y +5%), Italia (+3% y +5%), los Países Bajos (+7% y 5%) y Suecia (+24% y +28%). En Polonia se registraron descensos en el consumo, tanto en volumen como en valor, (-19% y -15%, respectivamente). En Hungría, Portugal y los volúmenes descendieron y el valor aumentó. En el Reino Unido, el volumen aumentó y el valor descendió.

El mayor incremento en volumen de Agosto de 2017 se observe en Alemania, y el de valor en Suecia, mientras que la mayor caída en volumen y en valor se registró en Polonia.

En comparación con julio de 2017, el mayor incremento del valor de los Estados miembros analizados se registró en Suecia (+56%), seguido de Italia (+22%). El volumen descendió un 12% tanto en Dinamarca como en España, seguidos de Irlanda (-10%).

Tabla 9. RESUMEN DE LOS PAÍSES ANALIZADOS EN AGOSTO (volumen en toneladas y valor en millones de euros)

País	Consumo per cápita 2015* (equivalente de peso vivo) Kg/cápita/año	Agosto 2015		Agosto 2016		Julio 2017		Agosto 2017		Cambio de agosto 2016 a agosto 2017	
		Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor	Volumen	Valor
Dinamarca	22,9	700	10,17	632	9,34	653	10,07	572	8,44	9%	10%
Alemania	13,4	4.322	61,85	4.163	62,08	4.534	71,57	5.240	77,47	26%	25%
Francia	33,9	17.050	164,22	16.804	174,48	16.582	180,12	17.189	178,48	2%	2%
Hungría	4,8	348	1,64	338	1,55	324	1,93	317	1,60	6%	6%
Irlanda	22,1	960	12,69	982	13,70	1.120	15,61	1.004	14,41	2%	5%
Italia	28,4	25.957	209,25	26.328	216,17	22.757	185,15	27.148	226,69	3%	5%
P. Bajos	22,2	2.147	26,75	2.003	25,10	2.229	25,87	2.141	26,35	7%	5%
Polonia	13,6	3.098	18,01	3.262	18,37	2.783	15,91	2.632	15,63	19%	15%
Portugal	55,9	4.983	27,83	5.599	34,38	5.394	34,90	5.521	36,20	1%	5%
España	45,2	48.411	341,50	46.931	340,60	51.591	393,92	45.439	342,84	3%	1%
Suecia	26,9	732	11,68	780	12,44	604	10,21	968	15,91	24%	28%
R. Unido	24,3	22.027	266,40	21.652	225,94	22.773	235,19	22.036	221,10	2%	2%

Fuente: EUMOFA, basado en Europanel (actualizado el 21.11.2017).

* En el siguiente enlace se pueden consultar los datos sobre el consumo per cápita de todos los Estados miembros:

<http://www.eumofa.eu/documents/20178/108446/El+mercado+pesquero+de+la+UE+2017.pdf>

En términos generales, en agosto, el consumo de productos de la pesca y de la acuicultura siguió una tendencia ascendente tanto en volumen como en valor en seis de los Estados miembros analizados, concretamente en Alemania, Francia, Irlanda, Italia, Portugal y Suecia. Dinamarca, Hungría, los Países Bajos y Polonia registraron una tendencia descendente en volumen y en valor. En España, el volumen cayó y el valor aumentó. En el Reino Unido se observa una tendencia opuesta, ya que el volumen aumentó y el valor descendió.

En agosto, en los últimos tres años, el volumen de consumo en los hogares de productos pesqueros frescos se situó por debajo de la media anual en la mayoría de los Estados miembros analizados, salvo en Irlanda (+2%), los Países Bajos (+6%), Portugal (+13%) y Suecia (+17%). En valor, el

consumo en los hogares se situó por debajo de la media anual en Dinamarca (-19%), Francia (-7%), Hungría (-84%), Polonia (-89%) y España (-14%). En Italia y los Países Bajos, se mantuvo sin cambios. En el resto de los Estados miembros analizados, el consumo en los hogares se situó por encima de la media.

[Aquí](#) puede consultar los datos de consumo más recientes disponibles en EUMOFA para **septiembre de 2017**

4.1. CALAMAR Y POTA FRESCOS



Hábitat: Cefalópodos que habitan en grandes grupos a profundidades de 40–150 m, y en zonas más profundas, de hasta 500 m.

Zona de captura: Atlántico nororiental, Canal de la Mancha, mar del Norte y mar Mediterráneo³¹.

Principales países productores de Europa: Francia, España, Italia y Reino Unido³².

Método de producción: Capturado.

Principales consumidores de la UE: Italia, España y Francia.

Presentación: Cortado o en anillas.

Conservación: Fresco, congelado.

Formas de preparación: frito, a la plancha, relleno, guisado.

Otras ediciones de *Las noticias destacadas del mes* en las que se habla del **calamar y pota**:

Primera venta: Francia (1/2015), Italia (1/2017), el Reino Unido (10/2015, 1/2014).

Comercio: Importaciones extracomunitarias (9/2015), Exportaciones intracomunitarias (5/2016).

Consumo: Italia (5/2014), Portugal (5/2014), el Reino Unido (5/2014).

RESUMEN GENERAL DEL CONSUMO EN LOS HOGARES EN ITALIA

En términos generales, el consumo per cápita se encuentra por encima de la media comunitaria. Italia alcanzó un consumo de 28,4 kg/per cápita de productos pesqueros en 2015, un 2% más que en 2014. Fue un 13% mayor que el consumo per cápita medio de la UE (25,1 kg). En comparación con el mayor consumo per cápita de

la UE, 55,9 kg, registrado en Portugal, fue un 49% menor. La Tabla 9 ofrece más información sobre el consumo per cápita en la UE.

El consumo per cápita aparente del calamar y la pota en la UE fue de 0,71 kg. El calamar y la pota proceden en su totalidad de la pesca de captura. Supusieron un 3% de todas las especies consumidas en la UE.

TENDENCIA DE CONSUMO EN ITALIA

Tendencia a largo plazo, enero 2014–agosto 2017: ligero aumento del precio y aumento del volumen.

Precio medio: 9,75 EUR/kg (2014), 9,83 EUR/kg (2015), 10,09 EUR/kg (2016).

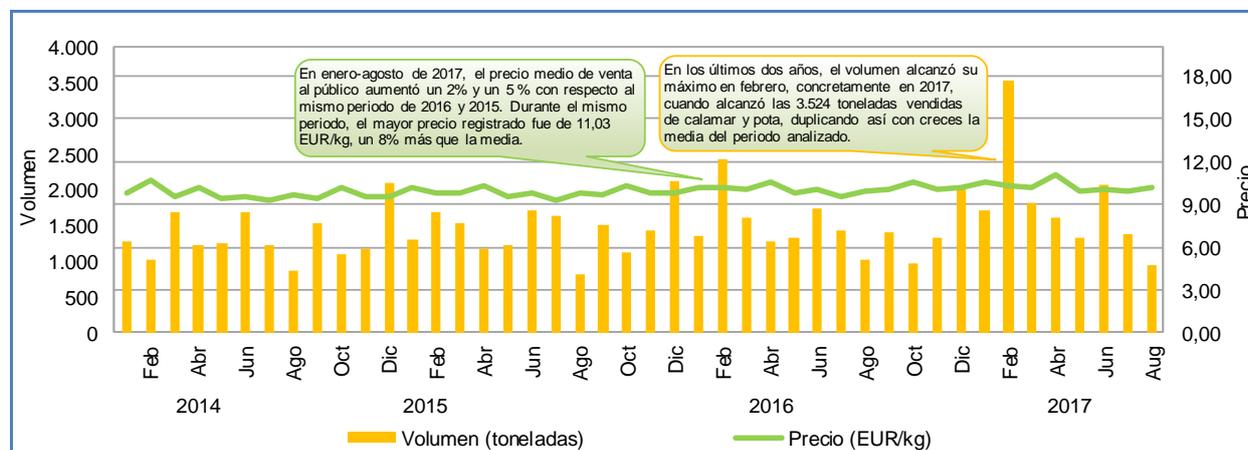
Volumen total consumido: 16.176 toneladas (2014), 17.278 toneladas (2015), 17.954 toneladas (2016).

Tendencia a corto plazo, enero–agosto 2017: descenso del precio y del volumen.

Precio medio: 10,27 EUR/kg.

Volumen total consumido: 14.440 toneladas.

Figura 37. **PRECIO DE VENTA AL PÚBLICO Y VOLUMEN VENDIDO DE CALAMAR Y POTA FRESCOS EN ITALIA**

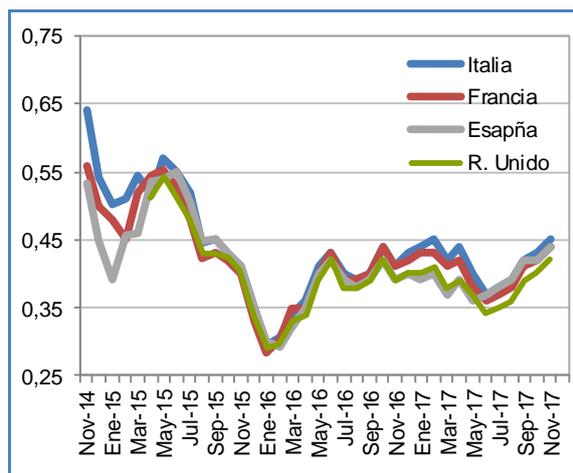


Fuente: EUMOFA, basado en Europanel (actualizado el 17.11.2017).

5. Contexto macroeconómico

5.1. COMBUSTIBLE PARA USO MARÍTIMO

Figura 38. **PRECIO MEDIO DEL DIÉSEL PARA USO MARÍTIMO EN ITALIA, FRANCIA, ESPAÑA Y EL REINO UNIDO (EUR/LITRO)**



Fuente: Cámara de comercio de Forlì-Cesena, Italia; DPMA, Francia; España; ARVI (enero de 2013 – marzo de 2015); MABUX (noviembre 2015– noviembre 2017).

En noviembre de 2017, el precio del combustible en los puertos franceses de Lorient y Boloña fue de 0,44 EUR/litro, un aumento del 5% en comparación con noviembre de 2017. Frente a noviembre de 2016, el aumento fue del 7%.

En los puertos italianos de Ancona y Livorno, el precio medio del combustible para uso marítimo en noviembre de 2017 fue de 0,45 EUR/litro. Aumentó un 5% con respecto al mes anterior y un 10% con respecto a noviembre de 2016.

En noviembre de 2017, el precio del combustible para uso marítimo en los puertos de A Coruña y Vigo, España, alcanzó una media de 0,44 EUR/litro y aumentó un 5% con respecto a octubre de 2017 y un 13% frente a noviembre de 2016.

El precio del combustible que se registró en los puertos británicos de Grimsby y Aberdeen fue de 0,42 EUR/litro, un aumento del 5% con respecto al mes anterior. En comparación el mismo mes del año pasado, el precio aumentó un 8%.

5.2. PRECIOS DE LOS PRODUCTOS ALIMENTARIOS Y DEL PESCADO

En octubre de 2017, la inflación anual de la UE se situó en el 1,7%, descendiendo con respecto al 1,8% de septiembre de 2017. El año anterior, el índice fue del 0,5%. En octubre de 2017, los menores índices anuales se registraron en Chipre (+0,4%) Irlanda, Grecia y Finlandia (todos +0,8%), mientras que los índices anuales más altos se registraron en Lituania (+4,2%), Estonia (+4,0%) y el Reino Unido (+3,0%).

En comparación con septiembre de 2017, la inflación anual aumentó en 9 Estados miembros, se mantuvo estable en cinco (Croacia, Luxemburgo, Polonia, Eslovaquia y el Reino Unido) y cayó en 14 (Bélgica, Dinamarca, Alemania, Grecia, España, Italia, Letonia, Lituania, Hungría, Austria, Eslovenia, Finlandia, Suecia y los Países Bajos).

En octubre de 2017, los precios de los alimentos y las bebidas no alcohólicas aumentaron un 0,7%, mientras que los de los productos pesqueros descendieron un 0,4% en comparación con septiembre de 2017.

En comparación con octubre de 2016, tanto los precios de los alimentos como los del pescado aumentaron un 2,9% y un 3,3%, respectivamente. En comparación con octubre de 2015, los precios de los productos pesqueros aumentaron un 6,7%, mientras que los de los alimentos y las bebidas no alcohólicas aumentaron un 2,7%.

Tabla 10. **ÍNDICE ARMONIZADO DE PRECIOS DE CONSUMO DE LA UE (2015 = 100)**

IAPC	Oct 2015	Oct 2016	Sep 2017	Oct 2017
Alimentación y bebidas no alcohólicas	100,09	99,89	102,13	102,82
Productos pesqueros	100,26	103,57	107,45	107,01

Fuente: Eurostat.

5.3. TIPOS DE CAMBIO

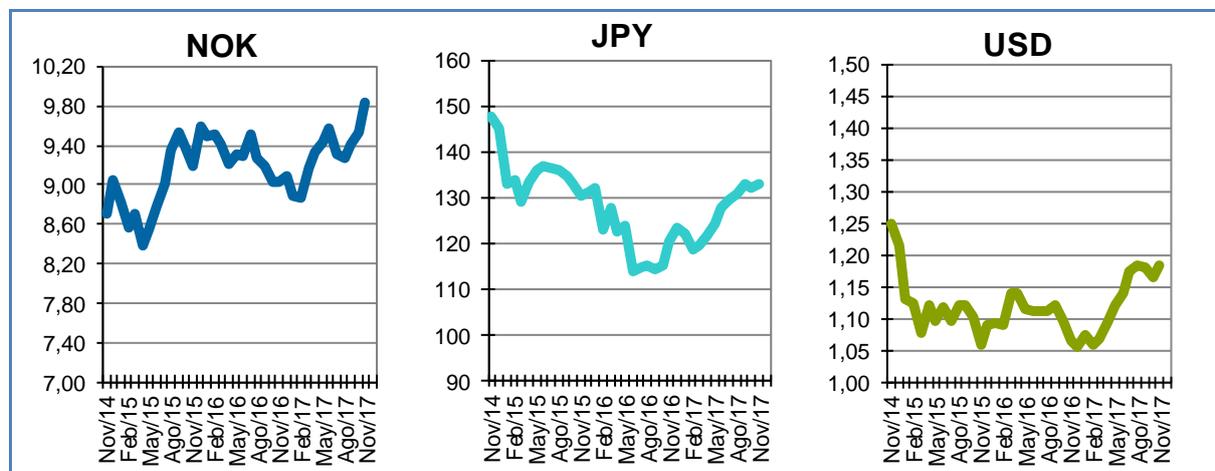
En noviembre de 2017, el euro se apreció frente al dólar estadounidense (+1,8%), al yen japonés (+0,8%) y la corona noruega (+3,3%) en comparación con octubre de 2017. En los últimos seis meses, el euro ha fluctuado en torno a 9,49 frente a la corona noruega. En comparación con hace un año (noviembre de 2016), el euro se apreció un 9,1% frente a la corona noruega, un 10,5% frente al yen japonés y un 11,4% frente al dólar estadounidense.

Tabla 11. **TIPOS DE CAMBIO DEL EURO FRENTE A LAS TRES DIVISAS SELECCIONADAS**

Divisa	Nov. 2015	Nov. 2016	Oct. 2017	Nov. 2017
NOK	9,1935	9,0190	9,5238	9,8398
JPY	130,22	120,48	132,00	133,08
USD	1,0579	1,0635	1,1638	1,1849

Fuente: Banco Central Europeo.

Figura 39. **TENDENCIA DE LOS TIPOS DE CAMBIO DEL EURO**



Fuente: Banco Central Europeo.

5.3. PERSPECTIVA ECONÓMICA DE LA UNIÓN EUROPEA

Durante el tercer trimestre de 2017, el PIB ajustado por estacionalidad aumentó en comparación con el trimestre anterior. En el segundo trimestre de 2017, el PIB aumentó un 0,7%. En comparación con el mismo trimestre del año anterior, el PIB ajustado por estacionalidad aumentó un 2,5% en el tercer trimestre de 2017, después del +2,4% del trimestre anterior³³.

I En el tercer semestre de 2017, la tasa de crecimiento del PIB aumentó un 2,6% en Rumanía, siendo el mayor cambio de porcentaje de los Estados miembros con respecto al

trimestre anterior. Le siguieron Polonia y Finlandia, donde la tasa de crecimiento del PIB aumentó un 1,1%. En Chipre y en Bulgaria, la tasa de crecimiento fue del 0,9% en comparación con julio-septiembre de 2017. En Dinamarca, la tasa de crecimiento del PIB cayó un -0,3% en comparación con el 0,7% del trimestre anterior.

En comparación con el mismo trimestre del año anterior, la tasa de crecimiento del PIB aumentó un 5,0% en la República Checa y Polonia, En Letonia, aumentó un 6,2%. El mayor cambio en comparación con el mismo trimestre del año anterior se observó en Rumanía (8,6%)³⁴.

Las noticias destacadas del mes de EUMOFA se publican a través de la Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca de la Comisión Europea.

Edita: Comisión Europea, Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca, Director General.

Exención de responsabilidad: A pesar de que la Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca es la institución responsable de la producción general de la presente publicación, las perspectivas y conclusiones en ella recogidas reflejan la opinión de los autores y no necesariamente la de la Comisión ni de sus funcionarios.

© Unión Europea, 2017
KL-AK-17-010-ES-N
ISSN 2314-9671

Fotografías © Eurofish.

Reproducción autorizada con indicación de la fuente documental.

SI DESEA OBTENER MÁS INFORMACIÓN O REALIZAR COMENTARIOS:

Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca
B-1049 Bruselas
Tel: +32 229-50101
Correo electrónico: contact-us@eumofa.eu

ESTE INFORME SE HA CONFECCIONADO CON LOS DATOS DE EUMOFA Y DE LAS SIGUIENTES FUENTES:

Primera venta: [FAO](#), [CIEM](#), [STECF](#).

Suministro mundial: Comisión Europea, Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca (DG MARE); Norwegian Seafood Council; Vietnam Seafood, seafood.vasep.com; fuente Seafood.

Caso práctico: Comisión Europea; [FAO](#); [Oil World](#), www.oilworld.biz; [SUNAT](#), www.sunat.gob.pe; [ONG EU Fishmeal](#), <http://www.eufishmeal.org>.

Consumo: [EUROPANEL](#).

Contexto macroeconómico: [EUROSTAT](#); [BCE](#), Cámara de Comercio de Forlì-Cesena, Italia; [DPMA](#), Francia; [ARVI](#), España; [MABUX](#), Banco Central Europeo.

Los datos de primera venta se presentan en un Anexo por separado disponible en la página web de EUMOFA. Los análisis se realizan a nivel agregado (principales especies comerciales).

El Observatorio Europeo del Mercado de los Productos de la Pesca y de la Acuicultura (EUMOFA), desarrollado por la Comisión Europea, es una de las herramientas de la nueva Política de Mercado en el marco de la reforma de la Política Pesquera Común [Reglamento (UE) No 1379/2013, art. 42.]

Como herramienta de inteligencia de mercado, EUMOFA proporciona regularmente precios semanales,

tendencias de mercado mensuales y datos estructurales anuales a lo largo de la cadena de suministro.

La base de datos se basa en los datos proporcionados y validados por los Estados Miembros y las instituciones europeas. Disponible en veinticuatro idiomas.

La página web de EUMOFA es de acceso público, en la dirección: www.eumofa.eu/es

6. Notas al pie

¹ Bivalvos y otros moluscos e invertebrados acuáticos, cefalópodos, crustáceos, pescados planos, pescados de agua dulce, pescados de fondo, productos acuáticos diversos, otros pescados de mar, salmónidos, pequeños pelágicos y atunes y especies afines.

² FishMap de CIEM, <http://www.ices.dk/sites/pub/Publication%20Reports/Advice/2016/2016/hom-west.pdf>

³ FAO, <http://www.fao.org/fishery/species/2306/en>

⁴ STECF asesoramiento 2013.

⁵ REGLAMENTO (UE) 850/98 DEL CONSEJO, <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX%3A31998R0850>

⁶ Nº 4/2002 de la revista EUROFISH.

⁷ Las pesquerías del camarón del mar del Norte. Parlamento Europeo

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/etudes/join/2011/460041/IPOL-PECH_ET\(2011\)460041_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/etudes/join/2011/460041/IPOL-PECH_ET(2011)460041_EN.pdf)

⁸ <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:01998R0850-20140101&from=EN>

⁹ IJmuiden : IMARES (Informe / IMARES C181/15) - 63 p., <http://library.wur.nl/WebQuery/wurpubs/497579>

¹⁰ https://ec.europa.eu/maritimeaffairs/content/eu-delivers-blue-economy-commitments-made-our-ocean-conference-0_en

¹¹ https://ec.europa.eu/fisheries/eu-leads-international-efforts-restore-sustainable-tuna-stocks_en

¹² https://ec.europa.eu/maritimeaffairs/content/41st-annual-session-general-fisheries-commission-mediterranean-making-change-happen-med-and_en

¹³ http://europa.eu/rapid/press-release_IP-17-4064_en.htm

¹⁴ <http://www.statice.is/publications/news-archive/fisheries/fish-catches-in-october-2017/>

¹⁵ <https://www.seafoodsource.com/news/supply-trade/alaska-celebrates-tremendous-harvests-for-2017-salmon-season>

¹⁶ http://seafood.vasep.com.vn/seafood/378_12327/rise-in-vietnam-tuna-exports-to-emerging-markets.htm

¹⁷ <https://www.seafoodsource.com/news/supply-trade/indias-seafood-exports-up-by-21-percent-so-far-in-2017>

¹⁸ <http://en.seafood.no/news-and-media/news-archive/norwegian-seafood-exports-total-nok-9.1-billion-in-october/>

¹⁹ http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/SDG_14_-_Life_below_water_%28statistical_annex%29

²⁰ <http://www.eumofa.eu/documents/20178/24415/Metadata+2+-+DM+-+Annex+3+Corr+of+MCS.CG.ERS.PDF/1615c124-b21b-4bff-880d-a1057f88563d>

²¹ Lista de las principales especies comerciales y grupos de productos, <https://goo.gl/NkXp2t>

²² Lista de las principales especies comerciales y grupos de productos, <https://goo.gl/NkXp2t>

²³ En este capítulo "Comercio intracomunitario" hace referencia a los datos de exportación intracomunitarios. Cuando sea de aplicación, el término exportación se utilizará en lugar de comercio para describir las variaciones en los volúmenes, valores o precios en referencia al país exportador.

²⁴ Reducción: Término normalmente utilizado para designar la actividad de procesado del pescado para la producción de harina y aceite de pescado.

²⁵ Consejo Internacional para la Exploración de los Mares.

²⁶ FAO.

²⁷ Estadísticas de China.

²⁸ EUMOFA.

²⁹ <http://www.eufishmeal.org>

³⁰ <http://www.fao.org/docrep/003/x6899e/x6899e04.htm>

³¹ <http://www.eumofa.eu/documents/20178/22933/Monthly+Highlights+-+No.+1-2017.pdf>

³² EUMOFA.

³³ <http://ec.europa.eu/eurostat/documents/2995521/8444168/2-14112017-BP-EN.pdf>

³⁴ <http://ec.europa.eu/eurostat/documents/2995521/8444168/2-14112017-BP-EN.pdf>